



## Виктор Ющенко возобновил приватизацию КГОКОРа

Президент Украины Виктор Ющенко отменил свой указ о приостановке действия ряда положений распоряжения КМУ от 3 декабря 2008 года № 1517-р о приватизации в 2009 году, в частности, Криворожского горно-обогатительного комбината окисленных руд (КГОКОР).

Указ № 359/2009 подписан 26 мая и обнародован на официальном сайте президента Украины.

## ФГИ повторно выставил на продажу Макеевский КХЗ

Фонд государственного имущества Украины объявил повторный конкурс по продаже 73,37% акций ОАО «Макеевский коксохимический завод», снизив начальную цену на 30% – до 32,8 млн. грн. Конкурс состоится через 50 дней со дня публикации в газете «Ведомости приватизации» (27 мая).

Шаг увеличения цены при проведении торгов с голоса лицитатором уменьшен до 300 тыс. грн. по сравнению с 500 тыс. грн. в конкурсе, объявленном в феврале этого года. Смягчены и фиксированные условия конкурса.

Для участия в конкурсе потенциальный покупатель должен уплатить 3,28 млн. грн. конкурсной гарантии.

## Российские металлурги настаивают на ограничении импорта стали с покрытием

ММК, Северсталь и НЛМК подали в Минпромторг РФ третье по счету заявление о введении специальной защитной пошлины на импорт сталей с покрытиями по 5 кодам ТВЭД на 3 года в размере 15,6%.

Заявители оценили угрозу ущерба в 2009 году в размере 7 млрд. руб. По данным авторов заявления, объем производства за первые четыре месяца 2009 года упал до 586 тыс. т по сравнению с 872 тыс. т за аналогичный период прошлого года. Импорт снижается медленнее, чем отгрузки отечественных производителей: объем импорта за январь-апрель 2008 года равнялся 128 тыс. т, за аналогичный период 2009 года – 78 тыс. т.

Вместе с тем, премьер-министр РФ Владимир Путин, комментируя просьбы российских металлургов и автопроизводителей закрыть внутренний рынок от конкури-

**Российской компании Evraz Group угрожает банкротство, заявляют эксперты, она останавливает свой завод в США**

**Tata Steel готова продать по дешевке завод своего британского подразделения Corus или же будет закрывать его**

**Правительство Венесуэлы приняло решение о национализации всех предприятий горно-металлургического комплекса**

**На рынке Ближнего Востока произошло резкое падение спроса и экспортных цен на арматуру турецкого производства**

**Восточноазиатские производители плоского проката рассчитывают на умеренное повышение цен в третьем квартале**

**Японские металлурги подписали с Rio Tinto контракты на поставку железной руды в 2009/2010 финансовом году**

Котировки Лондонской биржи металлов

Наименование	20 мая		21 мая		22 мая		26 мая		27 мая	
	Спот	3-мес. контракт	Спот	3-мес. контракт	Спот	3-мес. контракт	Спот	3-мес. контракт	Спот	3-мес. контракт
Алюминий	1452	1487	1430	1466	1407	1442	1405	1441	1394,5	1430
Алюминиевый сплав	1210	1245	1201	1240	1190	1215	1210	1230	1215	1250
Медь	4539	4550	4504	4520	4586	4591	4538	4560	4661	4655
Свинец	1436	1453	1420	1420	1422,5	1426	1409	1414	1427,5	1436
Никель	12435	12550	12300	12275	12525	12645	12800	12800	13310	13450
Олово	14000	13710	13705	13525	13975	13750	13900	13575	13955	13800
Цинк	1449	1477	1443	1470	1467,5	1492	1460	1480	1457	1480

рующей продукции, заявил, что «защищая внутренний рынок, а мы и дальше будем это делать, мы должны делать это очень аккуратно, чтобы, действуя в одном секторе, не создавать проблем для другого».

### § Evraz Group может обанкротиться

Банкротство Evraz Group – всего лишь вопрос времени, сообщает «Новый регион», ссылаясь на публикацию в екатеринбургской газете «Капитал», которая, в свою очередь, основывается на некоторых экспертных оценках.

Положение дел на предприятиях группы сложно назвать стабильным, считают журналисты издания. Так, за первый квартал 2009 года Evraz сократил производство стали на 29,3% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года – до 3,390 млн. т. Кроме того, кризис ударил по основному российскому дивизиону, на который приходится 37% доходов.

Наиболее пострадал от кризиса ОАО «Нижнетагильский металлургический комбинат». Согласно отчету НТМК, его выручка за первый квартал 2009 года по сравнению с аналогичным периодом прошлого года сократилась на 11,8 млрд. руб. и составила 13,2 млрд. руб.

Последняя надежда руководителей НТМК – реализация государственных программ, направленных на поддержку промышленного комплекса.

Параллельно Evraz делает ставку на Китай, на который приходится 30% отгрузок компании. В эту страну планируется переориентировать экспорт продукции низкого передела. Однако это не выход, полагают отраслевые эксперты.

### § Evraz Group остановит производство на Oregon Steel

Завод Oregon Steel в Портленде, принадлежащий Evraz Group, может остановить производство на прокатном стане, сообщают американские СМИ.

Предполагаемое время простоя – от двух до четырех недель. Окончательное решение в компании примут после определения объема заказов.

Как пишут «Ведомости», официальных комментариев от представителей Evraz Group пока нет.

### § «Северсталь» строит завод в Вологодской области

По информации «Металлоснабжение и сбыт», на «Трубопрофильном заводе – Шексна» (Вологодская область), входящем в сегмент стали дивизиона «Северсталь – Российская сталь», начался монтаж промышленного оборудования.

Трубопрофильный завод «Шексна» должен войти в строй в декабре 2009 года и выйти на планируемые показатели работы во второй половине 2010 года. На заводе будут производиться круглые, квадратные и прямоугольные трубы диаметром от 127 мм до 426 мм. Объем производства – до 250 тыс. т в год. Инвестиции в данный проект превышают \$100 млн.

### § Череповецкий МК вошел в консорциум IRON PLATFORM

По информации Rusmet, «Череповецкий меткомбинат», входящий в дивизион «Северсталь Российская Сталь», вступил в консорциум IRON PLATFORM, созданный под эгидой Международной Ассоциации чугуна для содействия поставщикам железосодержащих веществ в их участии в реализации требований Регламента REACH.

Выполнение требований нового европейского законодательства в области химических веществ – REACH является обязательным условием для осуществления поставок продукции предприятий на рынок стран ЕС.

В Европейском Союзе был назначен Единственный Представитель ЧерМК «Северсталь» по вопросам REACH – компания SeverStal Trade (Австрия). Через данного представителя ЧерМК «Северсталь» вошел в консорциум IRON PLATFORM.

### § Продажа Златоустовского метзавода приостановлена

По информации Rusmet, ОАО «Златоустовский металлургический завод» пока не сменило собственника и, судя по всему, остается под контролем управляющей компании «Эстар». В последний момент участники сделки решили приостановить продажу активов, при этом, ни в УК «Эстар», ни в структурах Абубакара Бекова данный факт не комментируют.

В настоящее время информация о сделке купли-продажи завода крайне противоречива. Так, министр промышленности Свердловской области Евгений Тефтелев очень осторожно говорит о том, что «на сегодняшний день контроль над ОАО «ЗМЗ» продолжает сохранять УК «Эстар».

В то же время, в конце прошлой недели в самой управляющей компании сменился генеральный директор: новым гендиректором «Эстара» стал Михаил Раков. Златоустовский метзавод при этом по-прежнему возглавляет исполнительный директор Сергей Хомянин. Очевидно, что ранее названный покупателем активов ОАО «ЗМЗ» Абубакар Беков решил «заморозить» уже анонсированную сделку по покупке завода. Причины этого не разглашаются.

### § Цены на железную руду снижены впервые за семь лет

Как сообщило агентство Bloomberg, австралийская компания Rio Tinto договорилась о снижении на 33-44% контрактных цен на железную руду с Nippon Steel, позднее о согласии с новыми ценами заявили и другие японские компании – JFE Steel, Kobe Steel, Sumitomo Metal Industries, а также корейская Posco. Это первое сокращение цен за последние семь лет, обусловленное падением спроса на сталь в мире.

Согласно новым договоренностям, в текущем финансовом году (начался

1 апреля) стоимость австралийской железной руды Yandi Fines будет составлять \$0,97 за 1% содержания железа в сухой руде (dry metric ton unit, dmtu). Это составляет около \$61 за т FOB. В прошлом году стоимость железной руды Rio Tinto достигала рекордных 144,66 центов за dmtu. Может также снизить цены на свою продукцию американский производитель железной руды – компания Cliffs Natural Resources.

Китай высказал свою неудовлетворенность условиями Rio Tinto. По мнению ряда аналитиков, сырьевые компании могут встретить сложности в переговорах с китайской стороной, которая настаивает на сокращении цен на 40-50%. Пока лидер китайских переговорщиков – компания Baosteel – не дает никаких комментариев.

Вместе с тем, европейские металлургические компании сообщают, что не заключили еще никаких соглашений по ценам. Так, Arcelor Mittal отметила, что «надеется на значительное падение цен на железную руду в 2009 году». ThyssenKrupp сообщает, что надеется платить более чем на одну треть меньше за железную руду в этом году по сравнению с прошлым.

Две другие крупнейшие сырьевые компании – бразильская Vale SA и австралийская BHP Billiton – пока уклонились от комментариев по данному сокращению цены.

Как сообщает Bloomberg, Vale намерена искать лучшие цены на свою продукцию, чем Rio Tinto. Сама бразильская компания не дает никаких комментариев, но многочисленные аналитики утверждают, что данное сокращение ее не устраивает.

### § Китай защищается от импорта российского горячекатаного проката

По информации китайских СМИ, КНР начала антидемпинговое расследование по импорту горячекатаного проката из России.

Как сообщил представитель Китайской ассоциации чугуна и стали (China Iron and Steel Association (CISA)), «в последние месяцы значительно вырос импорт стальной продукции и заготовки в Китай, особенно из России, Украины, Казахстана, Южной Кореи и Японии. При этом, возросший объем импорта не соответствовал росту внутреннего спроса, в связи с чем данные страны подозреваются в демпинге». Еще одной причиной увеличения импорта представитель CISA считает падение курсов иностранных валют и относительно стабильный курс юаня. В апреле импорт стали в Китай достиг 2,29 млн. т (на 32,4% больше, чем в марте).

В России основными производителями и крупнейшими экспортёрами горячего проката являются «Северсталь», ММК и НЛМК. Наибольшее

негативное влияние китайское антидемпинговое расследование может оказать на бизнес «Северстали» (примерно 12% от всего производства проката в последние месяцы экспортируется в Китай) и ММК (у него эта доля составляла в апреле около 9%).

Всего за первые четыре месяца 2009 года Россия экспортировала в Китай 103 тыс. т горячекатаных рулонов, что в 17 раз больше, чем за тот же период прошлого года. Правда, по правилам ВТО антидемпинговые пошлины можно ввести только когда есть данные по экспорту за год, а экспорт в Китай из России начал расти только сейчас.

Что касается Украины, то Министерство промышленной политики Украины на данный момент не располагает информацией о возможности возбуждения Китаем антидемпингового расследования в отношении отечественных металлургов, сообщил глава министерства Владимир Новицкий.

### § Corus снизил цену продажи завода в Англии

Как пишет Financial Times, вторая по объемам производства стали в Европе компания Corus (принадлежит индийской Tata Steel) рассматривает варианты продажи завода на северо-востоке Англии Teesside Cast Products по цене \$100-200 млн. против предыдущей оценки в \$600 млн. или его закрытия.

Ранее на 80% акций завода претендовали итальянская Marcegaglia и южнокорейская Dongkuk. Кроме того, по данным издания, в случае, если Marcegaglia откажется от сделки, завод может быть предложен другим потенциальным покупателям – российской «Северстали» или бразильской CSN.

### § Tata Steel построит новый завод в Индии

Tata Steel ожидает получения земли для строительства комплексного сталеплавильного завода в области Бастар (индийский штат

Изменения цен на австралийскую железную руду Yandi (мелочь, содержание железа около 62%)

Финансовый год	Цена, центов за dmtu FOB	Цена, \$ за т FOB	Изменение, %
1996-97	28,3	17,5	6,0
1997-98	28,6	17,7	1,1
1998-99	29,5	18,3	2,8
1999-00	26,2	16,2	-11,0
2000-01	27,4	17,0	4,4
2001-02	28,5	17,7	4,3
2002-03	27,8	17,2	-2,4
2003-04	30,3	18,8	9,0
2004-05	36,0	22,3	18,6
2005-06	61,7	38,3	71,5
2006-07	73,5	45,6	19,0
2007-08	80,4	49,8	9,5
2008-09	144,8	89,8	80,0
2009-10	97,0	60,1	-32,9

Источник: Steel Guru

Чхаттисгарх) к июлю 2009 года. Об этом пишет «Металлургический бюллетень». Chhattisgarh State Industrial Development Corporation (CSIDC) предполагает в ближайшее время начать процесс размежевания земель, переданных ей областной администрацией Бастар.

Tata Steel намерена выплатить CSIDC 10% общей стоимости земли в качестве комиссии перед тем, как начнется размежевание земель. Компания планирует производить 5 млн. т в год на заводе, который, как ожидается, займет 216,058 тыс. га земли.

### § Китайская Wuhan Iron and Steel построит завод в Бразилии

Четвертая по величине бразильская железорудная компания MMX Mineracao&Metalicos (MMX) и компания LLX подписали меморандум с китайской металлургической корпорацией Wuhan Iron and Steel (WISCO) по вопросам совместной работы над проектами, включая строительство нового сталелитейного предприятия в порту Асу в штате Рио-де-Жанейро.

Ожидается, что мощность этого завода достигнет 5 млн. т в год. Объемы инвестиций, по оценкам экспертов, составят порядка \$4 млрд. Эта сделка также предусматривает покупку китайским производителем пока не определенной доли в бразильской компании MMX или же в ее железорудном филиале MMX Sudeste.

### § Венесуэла национализирует сталелитейную отрасль

По информации агентства Bloomberg, президент Венесуэлы Уго Чавес объявил о намерении национализировать ряд предприятий по производству стали и железной руды. У.Чавес заявил, что государство национализирует такие компании, как

Matesi, Tavsa, Orinoco Iron, Comsigua и Ceramica Carabobo SA.

К национализации сталелитейных компаний Венесуэла приступила в прошлом году, кроме того, уже переведены в госсобственность нефтяной и телекоммуникационный сектора. У.Чавес намерен также получить контроль над производителями алюминия и бокситов, пострадавших от низких мировых цен на металлы.

Данные предприятия с прежним менеджментом будут участвовать в создании единого комплекса по добыче и переработке сырья в целях снижения дорогого импорта, пояснил У.Чавес.

### § Эквадор будет разрабатывать рудные месторождения с Венесуэлой и Боливией

Как сообщает MetalTorg.Ru, правительство Эквадора объявило об учреждении горнорудной компании с Венесуэлой и Боливией для разработки месторождений на территории страны.

«Мы собираемся создать крупную компанию в союзе с Венесуэлой и, вероятно, Боливией для разработки рудных залежей, перешедших из частных в государственные руки», – заявил министр шахт и нефти Эквадора Дерлис Паласиос.

Министр также отметил, что рафинировочный завод в провинции Манаби проявил интерес к созданию совместного предприятия и обеспечит 70% необходимых денежных ресурсов, а оставшуюся сумму предоставят правительства Эквадора и Венесуэлы.

### § Arcelor Mittal заморозил железорудный проект в Либерии

По сообщению Reuters, компания Arcelor Mittal отложила запуск железорудной шахты стоимостью \$1,5 млрд. в Либерии из-за падения спроса на сырье. Ранее срок ввода в эксплуатацию

объекта был перенесен с июля на будущий год.

«Если мы не можем продавать железную руду, то нам сложно поддерживать запланированный ритм бизнеса, – заявил представитель Arcelor Mittal Артур Массаква, – и мы вынуждены после изучения всех обстоятельств нашей деятельности в Либерии замедлить нашу активность».

Arcelor Mittal – ключевой иностранный инвестор в Либерии после окончания в ней в 2003 году гражданской войны и благодаря усилиям по привлечению иностранных компаний со стороны президента страны Эллен Джонсон-Серлиф.

### § Китай начал электронную торговлю железной рудой

Как сообщает Reuters, Китай запускает новую платформу по торговле железной рудой Rizhao International Iron Ore Trade Center (RIIOTC). С 25 мая 2009 года RIIOTC будет предоставлять коммерческие услуги поставщикам железной руды и сталелитейным компаниям, сообщил Лю Цян, менеджер по продажам Shandong Huaxin Trading Co.

RIIOTC, совместное предприятие Shandong Huaxin и ряда других компаний, будет заниматься «электронными торговыми сделками, информационным обменом, качественным осмотром, хранением, транспортом, страховкой и торговым урегулированием», – сказал Лю Цян. Центр будет действовать как расчетная палата торговли железной рудой. «Поскольку эта торговая платформа окажет влияние в долгосрочной перспективе, она может также повлиять и на ценовые переговоры», – добавил Лю Цян. Торговая платформа будет обслуживать мелкие и средние сталелитейные компании.

Аналитики полагают, что Китай таким образом пытается оказать влияние на ценовые переговоры по железной руде.

## Мировой рынок черных металлов: 21-28 мая 2009 года

Цены на длинномерный и плоский прокат на мировом рынке в последние три месяца колеблются в противофазе. К концу мая стоимость арматуры на рынках Ближнего Востока резко пошла вниз из-за падения спроса. В то же время, производители листовой стали в Европе и Восточной Азии настроены оптимистично и ожидают повышения цен уже в июне, а их российские и украинские коллеги уже начали увеличивать свои котировки. Замедлился, но не остановился полностью и рост цен в Китае, причем, местные компании снова охотно покупают за рубежом полуфабрикаты, горячий и холодный прокат, а также металлолом.

### § Полуфабрикаты

Несмотря на прогрессирующее падение цен на арматуру в Турции и странах Ближнего Востока и уменьшение спроса со стороны турецких прокатных заводов экспортеры заготовок из СНГ не спешат снижать цены. Безусловно, стоимость полуфабрикатов сократилась по сравнению с пиком подъема в первой половине мая, но не более чем на \$10-20 за т. Последние предложения российских и украинских компаний для турецких потребителей поступали из расчета \$360-370 за т FOB, и только немногие поставщики соглашались на понижение до \$350-355 за т FOB.

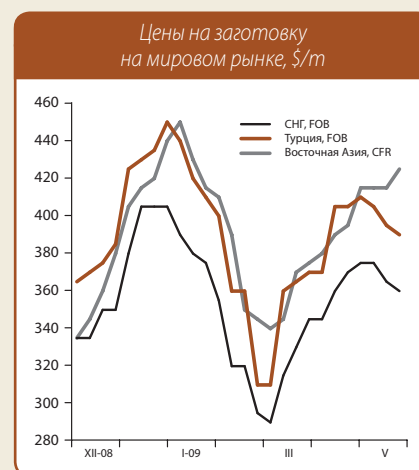
Очевидно, «стойкость» экспортеров объясняется наличием более привлекательных (по ценам, но не по тоннажу) рынков, нежели турецкий. В частности, в странах Персидского залива заготовки из СНГ все еще котируются на уровне \$400-420 за т CFR при достаточно приличном спросе. В этом регионе в последние дни появились даже бразильские заготовки стоимостью порядка \$405-410 за т CFR.

Хотя в Восточной Азии уже начались муссонные дожди, ведущие к сезонному спаду в строительной отрасли, высокий спрос на заготовки там еще сохраняется, а цены значительно выше, чем в странах Ближнего Востока. Тайванские компании предлагают полуфабрикаты во Вьетнам по \$430-450 за т CFR, причем, поставщики рассчитывают на заключение контрактов в июне по таким ценам. Заготовки российского или японского производства стоят около \$420-430 за т

Цены мирового рынка на полуфабрикаты		
	14-21.05	21-28.05
<b>Заготовки, \$/т</b>		
Страны СНГ, FOB Балтика/Черное море	360-370	355-370
Турция, FOB	390-400	380-390
Персидский залив, CFR	390-410	400-420
Иран, CFR	390-410	390-410
Китай, вост. провинции, Q235, юаней/т, EXW	3180-3300	3180-3300
Восточная Азия, CFR	405-430	410-450
<b>Слябы, \$/т</b>		
Страны СНГ, FOB Балтика/Черное море	300-320	300-320
Латинская Америка, FOB	285-305	285-305
Восточная Азия, CFR	320-340	320-340
США, импорт, CIF	300-310	300-310

CFR Вьетнам. Китайские трейдеры пока проявляют осторожность: в последние дни длинномерный прокат на внутреннем рынке прекратил дорожать. Тем не менее, китайский рынок конструкционной стали все равно на подъеме, цены на заготовки и металлолом продолжают подниматься, так что можно надеяться на сохранение интереса покупателей к импортным полуфабрикатам.

Однако на Ближнем Востоке заготовки, очевидно, в ближайшее время упадут в цене. Сейчас полуфабрикаты выглядят сильно завышенными по сравнению с арматурой. Турецкие компании в начале третьей декады мая сигнализировали о готовности к покупке заготовок по \$340-350 за т FOB, но с тех пор конструкционная сталь успела снова подешеветь. Некоторые трейдеры предсказывают на июнь спад до \$320-330 и даже до \$300 за т FOB черноморские порты. При этом, спрос на заготовки со стороны Турции и других ближневосточных стран, скорее всего, останется незначительным до



июля, а полностью восстановится, вероятно, только осенью.

На международном спотовом рынке слябов пока без существенных перемен. Американские и европейские прокатные заводы не планируют на ближайшее время увеличения производства листовой стали и поэтому воздерживаются от крупных закупок полуфабрикатов. К тому же, металлурги в западных странах, планирующие некоторую повыше-

ние отпускных цен на горячий прокат в июне, не уверены в успехе.

В то же время, азиатский рынок слэбов идет на поправку. Многие регио-

нальные производители стали уже поднимать цены на горячекатаные рулоны, ряд компаний сделают это в начале июня. В связи с этим российские поставщики

предлагают слэбы в Китай уже по \$350 за т CFR против \$330-340 за т CFR двумя неделями ранее и не исключают возможность продолжения роста в июне.

## § Длинномерный прокат

Столкнувшись с фактическим прекращением закупок со стороны своих крупнейших клиентов в Египте, Ираке и Ливии и получив новость о возможном скором введении высоких импортных пошлин в Иране, турецкие производители арматуры, похоже, запаниковали. Цены на эту продукцию резко покатились вниз, потеряв уже около \$50 за т по сравнению с максимальным уровнем начала мая. Предложения со стороны турецких компаний поступают уже из расчета \$430-450 за т FOB, причем, у многих компаний есть еще значительные запасы непроданной продукции. В самой Турции котировки на арматуру размером 12-22 мм уменьшились от более \$465 за т EXW в первой половине мая до \$415-430 за т (без НДС). Подешевела к концу мая до около \$410 за т FOB и украинская арматура. В ОАЭ внутренние цены, еще недавно превышавшие \$500 за т с доставкой, сократились до \$485-490 за т.

По оценкам специалистов, на ближневосточном рынке конструкционной стали начался сезонный спад. Большинство потребителей обеспечены продукцией, как минимум, до июля, а приобретать крупные партии продукции с поставкой в августе нет особого смысла. Жаркая летняя погода и начинающийся 21 августа Рамадан резко ограничивают потребность в стальной продукции строительного назначения.

Тем не менее, среднесрочные перспективы не так уж и плохи. Как ожидается, во второй половине июня должны возобновиться закупки со стороны Египта, пусть и в меньших объемах, чем весной. Выходит из спада строительная отрасль ОАЭ, где крупные компании и государственные структуры планируют стартовать в ближайшее время ряд крупных проектов. По оценкам Middle

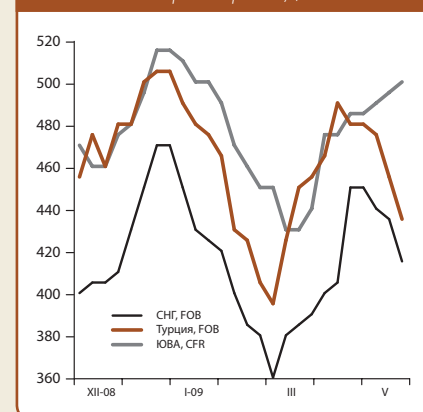
Eastern Economist, в Абу-Даби до конца года будут размещены строительные заказы, примерно, на \$7 млрд.

В целом возникает впечатление, что стоимость турецкой арматуры в данный момент занижена. Так, цены на катанку и сортовой прокат уменьшились за последние две недели не более чем на \$10-20 за т. Турецкие компании предлагают катанку на экспорт по \$460-480 за т FOB, а сорт и фасон малых и средних размеров – по \$480-500 за т FOB. Однако проблема в том, что, если турецкие производители срочно не уберут с рынка дешевую арматуру, цены не только закрепятся на пониженном уровне, но даже могут провалиться до около \$400

Цены мирового рынка на длинномерный прокат

	14-21.05	21-28.05
<b>Арматура, \$/т</b>		
Страны СНГ, FOB Балтика/Черное море	430-440	410-430
Турция, FOB	440-460	430-440
Южная и Восточная Европа, EXW, €/т	350-380	345-370
Южная и Восточная Европа, импорт, CFR/DAF	460-500	455-480
Зап. Европа, экспортные цены, FOB	475-500	470-490
Персидский залив, CFR	460-470	440-470
Китай, FOB	-	480-490
Китай, вост. провинции, HRB335, юаней/т, EXW	3450-3700	3480-3700
Восточная Азия, CFR	490-540	500-550
США, импорт, CIF	510-540	460-550
США, EXW	530-540	530-540
<b>Катанка mesh, \$/т</b>		
Страны СНГ, FOB Балтика/Черное море	430-440	420-440
Турция, FOB	470-490	460-480
Южная и Восточная Европа, импорт, CFR/DAF	480-520	470-520
Персидский залив, CFR	470-490	470-490
Китай, FOB	-	460-490
Китай, вост. провинции, Q235, юаней/т, EXW	3450-3650	3470-3680
Восточная Азия, CFR	500-560	520-570
США, импорт, CIF	490-540	500-540
<b>Сортовой прокат, \$/т</b>		
Страны СНГ, FOB Балтика/Черное море	430-450	420-440
Турция, FOB	480-500	480-500
Южная и Восточная Европа, импорт, CFR/DAF	510-550	500-550
<b>Фасонный прокат, \$/т</b>		
Средиземноморье, импорт, CFR	580-650	570-650
Восточная Азия, CFR	580-620	560-620

Цены на арматуру на мировом рынке, \$/т



за т FOB. В этом смысле решающими должны стать ближайшие две недели.

Ужесточение конкуренции со стороны турецких поставщиков и рост курса евро по отношению к доллару заставили европейских металлургов также опустить экспортные цены при поставках в Северную Африку. Котировки понизились от более 360 до 340-350 евро за т FOB (\$473-488), а некоторые южно-европейские компании даже сократили стоимость своей продукции до 325 евро (\$453) за т FOB. При этом, даже латвийская арматура в 20-х числах мая поставлялась в страны Западной Европы по 335-345 евро за т FOB.

Спрос на конструкционную сталь со стороны европейской строительной отрасли остается низким и, по мнению трейдеров, останется таковым до исчерпания складских запасов, что произойдет не раньше осени. Во второй половине мая европейские сталелитейные компании, лишившись поддержки

со стороны внешнего рынка, были вынуждены снижать и внутренние цены, остановившись пока на отметке 345-360 евро за т EXW.

Аналогичная ситуация сложилась и в США. Местные компании планируют повысить цены в июне в ответ на подорожание металлолома, но многие аналитики настроены скептически. По их мнению, цены при заключении реальных сделок останутся на том же уровне, что и в мае – \$530-540 за метрическую т EXW для арматуры и \$530-550 за т EXW для низкоуглеродистой катанки. Турецкие компании, тем временем, сократили свои котировки для США от более \$500 до \$460-475 за т CIF, однако при крайне низком спросе на длинномерный прокат на американском рынке существенного влияния на объемы продаж это понижение цен пока не оказало.

В Китае приближение дождливого сезона затормозило рост спроса на конструкционную сталь. Объемы продаж сократились, а цены приостановили свой подъем. По мнению некоторых специалистов, в июне на рынке может произойти понижающая коррекция. Заводы в последнее время наращивают производство арматуры и катанки, что с большой вероятностью может привести в ближайшее время к переполнению рынка.

Впрочем, средний уровень цен на арматуру HRB335 средних размеров в восточных провинциях КНР превысил \$520 за т EXW, причем, все основные производители готовят повышение отпускных цен на июнь (правда, весьма скромное, порядка \$10-15 за т). Некоторые компании снова заинтересовались внешним рынком, предлагая на экспорт арматуру с микродобавками бора по \$480-490 за т FOB.

## § Листовой прокат

Большинство производителей стали в Восточной Азии планируют повышение цен на плоский прокат в июне или июле. Так, о подорожании своей продукции по июньским контрактам на \$20-50 за т уже заявили несколько корейских и тайванских компаний. Японские металлурги рассчитывают на подъем в июле на \$50-100 за т по сравнению со вторым кварталом. По их оценкам, спрос на стальную продукцию в регионе пошел вверх, тогда как объем предложения достаточно ограничен. Пока никто из крупнейших производителей не заявлял о готовности снова увеличивать объем выпуска.

В конце мая стоимость российских горячекатаных рулонов на азиатском рынке составляла около \$420 за т CFR, тайванская и японская продукция котировалась на уровне \$440-450 за т CFR. Китайцы установили для корейских потребителей цены на уровне \$450-470 за т CFR с поставкой в июле. Холоднокатаные рулоны от всех основных поставщиков предлагались в Китае и страны Юго-Восточной Азии по \$470-490 за

Цены мирового рынка на листовой прокат		
	14-21.05	21-28.05
<b>Горячекатаные рулоны, \$/т</b>		
Страны СНГ, FOB Балтика/Черное море	335-390	355-390
Южная и Восточная Европа, EXW, €/т	290-330	300-335
Южная и Восточная Европа, импорт, CFR/DAF	400-460	420-450
Турция, продукция из СНГ, CFR	345-410	360-410
Персидский залив, CFR	370-460	380-470
Китай, FOB	450-480	430-480
Китай, Шанхай, юаней/т, EXW	3400-3500	3420-3520
Китай, импорт из СНГ, CFR	420-445	-
Восточная Азия, CFR	400-440	410-440
США, импорт, CIF	400-460	400-460
США, EXW	420-460	420-465
<b>Холоднокатаные рулоны, \$/т</b>		
Страны СНГ, FOB Балтика/Черное море	410-480	420-480
Южная и Восточная Европа, EXW, €/т	380-430	380-430
Южная и Восточная Европа, импорт, CFR/DAF	520-550	530-570
Турция, продукция из СНГ, CFR	430-480	430-480
Персидский залив, CFR	460-540	460-540
Китай, FOB	470-520	480-520
Китай, Шанхай, юаней/т, EXW	4150-4220	4170-4250
Восточная Азия, CFR	460-500	470-500
США, импорт, CIF	510-590	510-590
США, EXW	485-530	485-530

т CFR. Коммерческая толстолистовая сталь китайского производства продавалась в Корею по \$450-460 за т CFR, а

судостроительный лист – примерно, по \$500 за т CFR. По такой же цене предлагала свою продукцию и корейская

Posco для судостроителей в странах Юго-Восточной Азии.

В Китае в последнюю неделю росли внутренние цены только на оцинкованную сталь, спрос на которую растет, в первую очередь, со стороны строительной отрасли. Местные производители довели внутренние цены до 4300 юаней (\$630) за т EXW и более, а экспортные цены подскочили до около \$540-570 за т FOB. Однако прочие виды листовой продукции практически не изменились в цене, а многие трейдеры предсказывают понижающую коррекцию в июне. Тем не менее, некоторые китайские компании снова размещают заказы за рубежом, приобретая горячекатаные рулоны по \$440-450 за т CFR, а холоднокатаные – по \$470-480 за т CFR с поставкой в июле.

Производители листовой стали в странах СНГ в последнее время стремятся повысить цены. В частности, несколько подтянулись украинские горячекатаные рулоны, прибавившие порядка \$15 за т по сравнению с серединой мая. Стоимость этой продукции достигла \$355-365 за т FOB, а в страны Ближнего Востока эта продукция поставляется по \$380 за т CFR и дороже. Кроме того, за счет исчезновения с рынка наиболее дешевого материала подорожала и толстолистовая сталь, которая теперь предлагается по \$430-460 за т FOB.

Российские компании проявляют повышенную активность в странах Ближнего Востока, котируя свои горячекатаные рулоны на уровне \$400-430 за т CFR. При этом, производители стараются добиться хотя бы небольшого роста цен по июньским контрактам. В то же время, арабские эксперты отмечают усиление конкуренции на региональном рынке. Свою продукцию в страны Персидского залива усиленно «проталкивают» также египетская Ezz Steel, иранская Mobarakeh Steel, индийские, корейские, даже мексиканские и канадские компании. Цены, при этом, составляют от около \$410-430 за т CFR для египетского проката до \$460-470 за т CFR для дальневосточного. Кроме того, сообщается о поставках в Иран и арабские страны Залива корейской и

Цены мирового рынка на листовую прокат		
	14-21.05	21-28.05
<b>Горячеоцинкованная сталь, 0,5-1 мм, \$/т</b>		
Страны СНГ, FOB Балтика/Черное море	490-540	490-540
Южная и Восточная Европа, EXW, @/т	410-470	410-470
Южная и Восточная Европа, импорт, CFR/DAF	540-600	560-620
Персидский залив, CFR	540-640	570-650
Китай, FOB	500-540	540-570
Китай, Шанхай, юаней/т, EXW	4200-4300	4280-4400
Восточная Азия, CFR	530-600	550-620
США, импорт, CIF	600-680	640-700
США, EXW	625-700	625-700
<b>Толстолистовая сталь коммерческая, \$/т</b>		
Страны СНГ, FOB Балтика/Черное море	380-480	430-480
Южная и Восточная Европа, EXW, €/т	350-420	350-420
Южная и Восточная Европа, импорт, CFR/DAF	480-560	490-560
Турция, продукция из СНГ, CFR	390-460	390-465
Персидский залив, CFR	420-520	460-520
Китай, FOB	445-485	450-480
Восточная Азия, CFR	450-480	470-490
США, импорт, CIF	550-630	550-630
США, EXW	570-640	570-640
<b>Толстолистовая сталь судостроительная \$/т</b>		
Страны СНГ, FOB Балтика/Черное море	460-520	460-520
Южная и Восточная Европа, импорт, CFR/DAF	530-620	540-620
Турция, продукция из СНГ, CFR	480-520	480-520
Китай, FOB	450-520	470-520
Восточная Азия, CFR	470-550	470-530

индийской толстолистовой стали стоимостью \$490-500 за т CFR.

Рынок уже с трудом «переваривает» такой объем предложения, так что многие аналитики ожидают в июне спад. Негативное влияние на цены оказывают также слухи о том, что правительство Ирана вскоре введет защитные пошлины на горячий прокат (и некоторые другие виды стальной продукции), из-за чего иранские трейдеры сократили или даже вовсе приостановили импортные закупки. В целом увеличение спроса на плоский прокат в странах Ближнего Востока ожидается только осенью.

На европейском рынке цены во второй половине мая были стабильными. Горячекатаные рулоны предлагались восточноевропейскими заводами по 290-310 евро за т EXW, а в Италии и Испании цены достигали 310-335 евро за т EXW. Холоднокатаные рулоны, в основном, находились в интервале 380-410 евро за т EXW. Специалисты по-прежнему говорят о некотором

Цены на горячекатаные рулоны на мировом рынке, \$/т



оживлению спроса со стороны конечных потребителей, однако большинство аналитиков приходят к выводу, что ожидавшегося в июне повышения цен все же не будет. С одной стороны, в регионе еще продолжается процесс ликвидации избыточных складских запасов, а экономика ЕС так и не преодолела «кредитный голод». С другой, в связи с повышением курса евро до более \$1,39 в страны региона усилился поток импорта, причем, не только со



стороны традиционных поставщиков из СНГ, Ближнего Востока и Индии, но также из Северной и Южной Америки. Стоимость горячекатаных рулонов иностранного происхождения составляет от 300 до 340 евро за т CIF/DAF. При этом, канадские и мексиканские компании предлагают свою продукцию, в основном, по 310-320 евро за т CIF.

Американские производители благодаря сокращению импорта, наоборот, расширили свою долю внутреннего рынка, но это нивелируется крайне низким спросом. Автомобильные компании GM и Chrysler находятся на грани банкротства, активность в жилищном строительстве упала до самого низкого уровня за полвека, безработица при-

ближается к 9%, так что в экономике пока главенствуют негативные ожидания. Некоторые американские компании анонсировали на июнь повышение цен на плоский прокат на \$20-25 за т с целью компенсации увеличения затрат на металлолом, но независимые специалисты сомневаются, что у них выйдет что-либо путное.

## § Стальные трубы

Американская Комиссия по международной торговле (ИТС) 22 мая единогласно высказалась в пользу начала антидемпингового расследования против китайских производителей нефтегазовых труб (ОСТГ). Это дело обещает стать одним из крупнейших подобных процессов в истории: в прошлом году объем поставок данной продукции из Китая в США составил почти 2 млн. т на общую сумму около \$2,6 млрд. Как ожидается, в середине июля ИТС установит предварительные антидемпинговые пошлины на китайские ОСТГ, а в сентябре будет определен и уровень компенсационных пошлин.

Китайские производители труб, резонно опасаясь утраты наиболее вы-

годного для них американского рынка, проявляют в последнее время повышенную активность на других направлениях, стремясь хоть в какой-то степени компенсировать будущие потери. В частности, многие компании предлагают нефтегазовые трубы в страны Персидского залива по ценам порядка \$600 за т FOB. При этом, потребители требуют от них дальнейших уступок.

В США несмотря на успешную деятельность по защите рынка от китайской конкуренции (21 мая были установлены окончательные антидемпинговые пошлины величиной 73,87-101,10% на некоторые виды сварных трубопроводных труб из Китая) трубы продолжают дешеветь. Спрос на эту продукцию крайне низкий, а складские запасы, наоборот,

очень велики. Так, резервов нефтегазовых труб при нынешнем уровне потребления хватит более чем на год, а полых профилей – почти на 4 месяца.

Во второй половине мая 6-дюймовые полые профили А500 сортов «А» и «В» продавались американскими компаниями по \$650-670 за т EXW, по сравнению с началом месяца эта продукция подешевела более чем на \$20 за т. Импортные профили предлагались, в частности, турецкими компаниями несколько дешевле \$600 за т CIF. Специалисты предсказывают на ближайшие два-три месяца продолжение спада. По их оценкам, спрос на трубы не восстановится до конца года, а стоимость этой продукции еще слишком велика по сравнению с горячекатаными рулонами.

## § Нержавеющая сталь

Ситуация на мировом рынке нержавеющей стали продолжает оставаться противоречивой. С одной стороны, производители, прежде всего, азиатские говорят об увеличении спроса со стороны конечных потребителей. Степень загрузки мощностей на металлургических предприятиях Тайваня, материкового Китая и Японии в мае возросла до 70-80% по сравнению с 50% и менее в начале текущего года. Тем не менее, продажи пока идут плохо.

Корейская компания Posco с 15 мая снизила внутренние цены на холоднокатаные нержавеющие рулоны 304 2В на 18% (до около \$2260 за т EXW) и на

Цены мирового рынка на нержавеющую сталь		
	7-14.05	21-28.05
<i>Нержавеющая сталь, \$/т</i>		
Холоднокатаные рулоны 304 2В, Восточная Азия, CFR	2350-2450	2380-2500
Горячекатаные рулоны 304, Восточная Азия, CFR	2150-2250	2180-2280
Холоднокатаные рулоны 304 2В, Западная Европа, EXW	1500-1750	1550-1750

горячекатаные – на 19% (до \$2040 за т). По словам представителей Posco, это вызвано ростом курса местной валюты по отношению к доллару и появлением на корейском рынке больших объемов дешевой нержавеющей стали, в основном, из Китая. Для сравнения, китайская компания Tisco после незначительного повышения цен в мае предлагает холоднокатаные рулоны в Корею по \$2120 за т FOB.

При поставках в другие страны Дальнего Востока цены, впрочем, обычно выше. Так, тайванские компании предлагают нержавеющий холодный прокат по \$2400 за т FOB и более, а на июнь они планируют новые повышения цен. По мнению металлургов, в третьем квартале спрос должен окончательно восстановиться.

Аналогичные ожидания и у европейских компаний. По их оценкам,

складские запасы нержавеющей стали у дистрибуторов уже много месяцев находятся на минимальном уровне, поэтому даже относительно небольшое

увеличение спроса в третьем квартале повлечет за собой рост продаж. Германская компания Thyssen Krupp повысила на июнь доплату за легирую-

щие элементы для стали 304 от прежних 597 до 668 евро за т. Испанская Acerinox оценивает рост котировок в июне в 50-100 евро за т.

## § Металлолом, чугун

Дальневосточный рынок к концу мая начал насыщаться металлоломом. Хотя спрос на этот материал остается высоким со стороны сразу нескольких стран (Китай, Корея, Вьетнам и др.), активные экспортные поставки из США привели к появлению некоторого дефицита предложения и понижению цен. Если в начале второй половины мая американский лом HMS № 1&2 (80:20) при доставке контейнерами достигал \$270-280 за т CFR, а крупные партии закупались китайскими компаниями по \$290 за т CFR и индийскими по ценам до \$300 за т CFR, то к концу месяца котировки сократились до \$255-265 за т CFR. Японские трейдеры также отмечают уменьшение поставок и спад цен, хотя на внутреннем рынке металлолом продолжает медленное повышение.

По оценкам специалистов, в ближайшие несколько месяцев, пока в Восточной Азии будет длиться дождливый сезон, потребление лома в регионе будет достаточно умеренным. Тем не менее, опасаться падения спроса тоже не приходится. В частности, импортное сырье постоянно закупается китайскими компаниями, так как внутри страны объемы сборов не достаточны для удовлетворения потребностей. Между китайскими металлургами наблюдается острая конкуренция за металлолом, а цены достигают \$340-360 за т с доставкой.

В то же время, турецкие компании в последнее время практически покинули рынок. Трейдеры предлагают американский и российский лом по ценам около \$240 за т CFR и европейский материал по \$230-235 за т CFR, но пока покупательский интерес низкий. Турецкие металлурги имеют запасы на несколь-

ко недель вперед и сами не уверены в своем будущем из-за падения спроса на арматуру на Ближнем Востоке. По их мнению, для возобновления закупок цены необходимо сократить хотя бы до \$220 за т CFR.

В последнее время турецкие компании также сократили импорт товарного чугуна, заставив экспортеров из СНГ пойти на уступки. Если ранее некоторые поставщики предлагали этот материал на июнь по ценам, доходящим до \$300 за т FOB, то ближе к концу месяца котировки на российский чугун опустились на прежний уровень – \$270-280 за т FOB. Украинский стоит порядка \$250-270 за т FOB. Правда, европейские покупатели считают и такие цены несколько завышенными, предлагая не более \$280 за т CFR/DAF.

В Восточной Азии крупным потребителем чугуна стал Китай, но цены там достаточно умеренные. В частности, котировки на российский материал, как правило, находятся в интервале \$290-295 за т CFR. Бразильские компа-

Цены мирового рынка на металлолом и чугун

	7-14.05	21-28.05
<b>Металлолом, \$/т</b>		
Турция, российский/украинский 3А, CFR	257-265	235-240
Турция, американский HMS № 1&2 (80:20), CFR	262-270	240-250
Турция, европейский HMS № 1&2 (70:30), CFR	255-262	230-240
Турция, шредированный, CFR	265-275	245-255
Италия, HMS № 1 с доставкой на завод, €/т	175-185	165-175
Восточная Азия, американский HMS № 1&2 (80:20), CFR	265-290	255-285
Япония, H2, FOB	230-240	225-235
США, HMS № 1 с доставкой на завод, \$/длинную т	190-200	190-200
<b>Товарный чугун, \$/т</b>		
Страны СНГ, FOB Балтика/Черное море	270-300	260-280
Бразилия, FOB	260-270	270-280
Южная и Восточная Европа, импорт, CFR/DAF	270-290	270-290
Восточная Азия, CFR	290-315	290-320
США, импорт, CIF	270-285	270-285

Цены на металлолом на мировом рынке, HMS № 1&2, \$/м CFR



нии, в то же время, отмечают высокий спрос на чугун в Корею и других странах Восточной и Юго-Восточной Азии. Их экспортные котировки возросли до \$270-280 за т FOB, а стоимость продукции в месте назначения достигает \$320 за т CFR. Однако в июне цены на чугун в Азии могут немного понизиться вслед за металлоломом.

Виталий Шимкович

## Экспорт полуфабрикатов в апреле

	Апрель 2009 г.			Март 2009 г.			Апрель 2008 г.		
	тыс. т	\$ млн.	\$ за т	тыс. т	\$ млн.	\$ за т	тыс. т	\$ млн.	\$ за т
<b>Всего</b>	<b>1177,98</b>	<b>381,79</b>	<b>324,1</b>	<b>1081,71</b>	<b>383,75</b>	<b>354,8</b>	<b>1326,56</b>	<b>855,35</b>	<b>644,8</b>
Китай	206,90	67,68	327,1	278,96	94,43	338,5	–	–	–
Таиланд	140,02	41,34	295,2	97,07	29,39	302,8	77,71	48,45	623,5
Турция	134,45	39,90	296,8	81,78	27,79	339,8	82,38	56,56	686,6
Ливан	111,77	37,34	334,1	85,16	29,91	351,2	–	–	–
Египет	72,98	21,94	300,6	52,65	16,38	311,1	60,29	41,05	680,9
ОАЭ	70,64	22,38	316,8	1,04	0,42	403,8	53,05	36,61	690,1
Филиппины	67,72	21,88	323,1	47,61	16,57	348,0	57,67	34,07	590,8

Источник: "Українські новини", Государственный комитет статистики

## Экспорт длинномерного и сортового проката в апреле

	Апрель 2009 г.			Март 2009 г.			Апрель 2008 г.		
	тыс. т	\$ млн.	\$ за т	тыс. т	\$ млн.	\$ за т	тыс. т	\$ млн.	\$ за т
<b>Всего</b>	<b>425,52</b>	<b>163,27</b>	<b>383,7</b>	<b>389,85</b>	<b>167,38</b>	<b>429,3</b>	<b>621,71</b>	<b>505,33</b>	<b>812,8</b>
Ирак	60,54	18,78	310,2	97,70	32,79	335,6	17,86	12,96	725,6
Иран	35,81	12,22	341,2	3,59	1,65	459,6	25,60	18,20	710,9
Россия	34,44	16,76	486,6	47,58	23,95	503,4	95,48	91,23	955,5
Индия	29,85	10,95	366,8	8,19	3,70	451,8	8,28	5,17	624,4
Иордания	27,18	9,10	334,8	27,10	10,72	395,6	70,47	49,93	708,5
Пакистан	25,39	8,41	331,2	3,25	1,16	356,9	–	–	–
Азербайджан	24,84	9,98	401,8	23,53	10,35	439,9	21,69	18,97	874,6
Нигерия	24,14	8,51	352,5	7,03	2,59	368,4	23,00	16,50	717,4
Сирия	23,75	8,92	375,6	19,60	7,68	391,8	38,17	26,51	694,5

Источник: "Українські новини", Государственный комитет статистики

## Экспорт чугуна в апреле

	Апрель 2009 г.			Март 2009 г.			Апрель 2008 г.		
	тыс. т	\$ млн.	\$ за т	тыс. т	\$ млн.	\$ за т	тыс. т	\$ млн.	\$ за т
<b>Всего</b>	<b>104,83</b>	<b>23,76</b>	<b>226,7</b>	<b>170,20</b>	<b>61,75</b>	<b>362,8</b>	<b>164,97</b>	<b>72,82</b>	<b>441,4</b>
Таиланд	40,01	9,00	224,9	–	–	–	–	–	–
Китай	33,55	8,48	252,8	158,98	58,94	370,7	–	–	–
Италия	30,00	5,99	199,7	10,06	2,51	249,5	23,16	11,48	495,7
Тайвань	0,43	0,09	209,3	–	–	–	–	–	–
Сирия	0,42	0,08	190,5	–	–	–	–	–	–
Польша	0,32	0,08	250,0	–	–	–	12,05	6,43	533,6
Южная Корея	0,10	0,03	300,0	–	–	–	–	–	–
Молдова	0,01	0,00	300,0	–	–	–	1,06	0,55	518,9

Источник: "Українські новини", Государственный комитет статистики

## Экспорт металлолома в апреле

	Апрель 2009 г.			Март 2009 г.			Апрель 2008 г.		
	тыс. т	\$ млн.	\$ за т	тыс. т	\$ млн.	\$ за т	тыс. т	\$ млн.	\$ за т
<b>Всего</b>	<b>48,02</b>	<b>9,49</b>	<b>197,6</b>	<b>57,78</b>	<b>12,12</b>	<b>209,8</b>	<b>56,59</b>	<b>23,66</b>	<b>418,1</b>
Турция	47,40	9,39	198,1	32,16	6,58	204,6	31,31	12,90	412,0
Словакия	0,62	0,10	161,3	0,53	0,11	207,5	–	–	–
Египет	–	–	–	15,02	3,30	219,7	22,32	9,49	425,2
Молдова	–	–	–	8,77	1,94	221,2	2,96	1,27	429,1
Греция	–	–	–	1,30	0,18	138,5	–	–	–

Источник: "Українські новини", Государственный комитет статистики

Экспорт кокса в апреле									
	Апрель 2009 г.			Март 2009 г.			Апрель 2008 г.		
	тыс. т	\$ млн.	\$ за т	тыс. т	\$ млн.	\$ за т	тыс. т	\$ млн.	\$ за т
<b>Всего</b>	<b>108,32</b>	<b>16,98</b>	<b>156,8</b>	<b>26,17</b>	<b>3,79</b>	<b>144,8</b>	<b>78,54</b>	<b>22,28</b>	<b>283,7</b>
Иран	63,72	10,52	165,1	–	–	–	–	–	–
Турция	18,33	3,15	171,8	6,14	0,96	156,4	7,87	0,93	118,2
Россия	7,46	1,19	159,5	9,49	1,38	145,4	1,89	0,62	328,0
Болгария	7,45	0,88	118,1	2,39	0,23	96,2	1,50	0,18	120,0
Казахстан	5,31	0,42	79,1	–	–	–	–	–	–
Грузия	5,23	0,53	101,3	6,01	0,74	123,1	10,63	2,66	250,2
Беларусь	0,82	0,29	353,7	0,62	0,21	338,7	2,55	0,99	388,2

Источник: "Українські новини", Государственный комитет статистики

Импорт кокса в апреле									
	Апрель 2009 г.			Март 2009 г.			Апрель 2008 г.		
	тыс. т	\$ млн.	\$ за т	тыс. т	\$ млн.	\$ за т	тыс. т	\$ млн.	\$ за т
<b>Всего</b>	<b>0,61</b>	<b>0,17</b>	<b>278,7</b>	<b>0,97</b>	<b>0,24</b>	<b>247,4</b>	<b>126,24</b>	<b>44,65</b>	<b>353,7</b>
Россия	0,61	0,17	278,7	0,97	0,24	247,4	64,83	17,79	274,4
Польша	–	–	–	–	–	–	41,84	19,74	471,8
Казахстан	–	–	–	–	–	–	19,57	7,12	363,8

Источник: "Українські новини", Государственный комитет статистики