



В январе-марте потребление металлопроката в Украине снизилось на 54%

По данным Украинской ассоциации металлотрейдеров (УАМ), в январе-марте 2009 года потребление металлопроката в Украине снизилось на 53,9% по сравнению с аналогичным периодом 2008 года – до 1,996 млн. т, импорт – на 81,6%, до 102,860 тыс. т.

Доля металлотрейдеров в общем объеме потребления на внутреннем рынке по итогам трех месяцев текущего года составила 28% (по итогам трех месяцев 2008 года – 35%), трубных предприятий – 29% (25%), машиностроительных – 13% (18%), ГКМ – 18% (10%), метизных – 6% (7%), строительных – 2% (3%), железной дороги – 1% (1%), прочих – 3% (1%).

Отраслевое потребление металлопродукции в Украине в январе-марте 2009-2008 годов, тыс. т

	Январь-март 2009 г.	Январь-март 2008 г.	Изменение 2009/2008
ГМК	201,990	247,108	-18,3%
Желдорснаб	5,605	25,067	-77,6%
Машиностроение	137,833	432,027	-68,1%
Производство метизов	71,357	176,053	-59,5%
Прочее	27,804	30,372	-8,5%
Строительство	16,509	61,075	-73,0%
Металлоторговля	317,513	825,857	-61,6%
Производство труб	320,458	587,470	-45,5%
Химпром	0,135	1,048	-87,1%
Пищепром	0,387	0,895	-56,8%

Данные – УАМ

Украина заняла 7-е место в мировом рейтинге производителей стали

В марте 2009 года украинские металлургические предприятия сократили производство стали на 38,5% по сравнению с мартом 2008 года – до 2,380 млн. т. Тем самым Украина заняла 7-е место в рейтинге 66 стран – основных мировых производителей этой продукции, составленном Всемирной ассоциацией производителей

Правительство помогает национальным производителям коксующегося угля за счет металлургической промышленности

Российские нефтяники заявляют о необходимости сохранения присутствия украинских труб большого диаметра на рынке РФ

Мировое производство стали без учета Китая сократилось более чем на треть по сравнению с прошлым годом

На ближневосточном рынке стали продолжается рост экспортных котировок на арматуру, заготовки и металлолом

Производители плоского проката надеются, что цены на этом рынке уже прошли через крайнюю точку спада

Бразильская компания Vale стала поставлять железную руду в Китай со скидкой к прошлогодней контрактной цене

Котировки Лондонской биржи металлов

Наименование	16 апреля		17 апреля		20 апреля		21 апреля		22 апреля	
	Спот	3-мес. контракт	Спот	3-мес. контракт	Спот	3-мес. контракт	Спот	3-мес. контракт	Спот	3-мес. контракт
Алюминий	1456,5	1493	1441	1482	1419	1456	1398,5	1433	1410	1445
Алюминиевый сплав	1375	1410	1340	1370	1325	1350	1271,5	1301	1271	1305
Медь	4766	4769	4725	4721	4636	4645	4402,5	4405	4447	4441
Свинец	1525	1519	1525	1510	1509	1493	1438	1430	1443	1440
Никель	12270	12300	12430	12555	12230	12255	11470	11535	11385	11455
Олово	11660	11525	12200	12100	12400	12300	11920	11850	12500	12200
Цинк	1501	1530	1502	1542	1473	1501	1396	1423	1420,5	1442

Первая десятка стран-производителей по итогам марта 2009 года, млн. т

Страна	Производство	Изменение 2009/2008, %
1. Китай	45,101	- 0,3
2. Япония	5,742	- 46,7
3. Россия	4,627	- 30,9
4. Индия	4,500	- 7,5
5. США	4,063	- 52,7
6. Южная Корея	3,704	- 21,2
7. Украина	2,380	- 38,5
8. Германия	2,100	- 49,8
9. Турция	1,834	- 24,5
10. Бразилия	1,731	- 41,5

Источник: WSA

Первая десятка стран-производителей стали по итогам января-марта 2009 года, млн. т

Страна	Производство	Изменение 2009/2008, %
1. Китай	127,444	1,4
2. Япония	17,559	- 42,9
3. Индия	13,170	- 7,9
4. Россия	12,862	- 33,0
5. США	12,097	- 52,5
6. Южная Корея	10,457	- 22,9
7. Германия	7,309	- 39,4
8. Украина	6,820	- 37,9
9. Турция	5,474	- 20,6
10. Бразилия	5,001	- 42,1

Источник: WSA

стали (WSA). По итогам всего первого квартала Украина, впрочем, оказалась на 8-м месте.

В марте текущего года по сравнению с предыдущим месяцем зафиксировано увеличение объемов выплавки стали во всех странах первой десятки, кроме Германии.

В марте 2009 года основные страны – производители стали (98% мирового производства) выплавляли 91,705 млн. т этой продукции, что на 23,5% меньше, чем в марте 2008 года.

§ Правительственная цена на коксующийся уголь нанесет ущерб металлургам

Рекомендованная правительством Украины цена на коксующийся уголь – 849,2 грн. за т по базовым показателям качества (без учета НДС и расходов на транспортировку) – превышает действующую сегодня на рынке в 2,2 раза, сообщил первый заместитель главы секретариата президента Украины Александр Шлапак. Кабинет министров установил эту цену распоряжением от

15 апреля № 419-р «Некоторые вопросы угольной отрасли».

По словам А. Шлапака, новая цена превышает среднюю цену импорта – 785,4 грн. за т. Он добавил, что указанный документ, по расчетам Министерства финансов, должен принести дополнительно до 2 млрд. грн. угледобывающим предприятиям, однако в реальности он перераспределяет средства от металлургов, которых ранее обещало поддержать правительство, угольщикам.

§ Аналитики прогнозируют минимальный уровень цен на угольный концентрат \$55-60 за т

Как сообщают «Украинские новости», эксперты прогнозируют минимальный уровень цен на угольный концентрат на внутреннем рынке в размере \$55-60 за т.

По словам старшего аналитика инвестиционно-финансовой группы «Сократ» Дмитрия Хорошуна, состояние цен на внутреннем рынке коксующегося угля в первую очередь зависит от со-

стояния дел на рынке металлопродукции и в меньшей степени – от цен на мировом рынке коксующегося угля.

Он отмечает, что динамика падения цен на внутреннем рынке превысила соответствующую динамику мирового рынка, что, впрочем, частично можно объяснить завышенностью цен на уголь в Украине в сентябре 2008 года. Но в случае дальнейшего падения спроса на металлопродукцию в мире цены на угольный концентрат на внутреннем рынке могут снизиться.

Согласно прогнозу старшего аналитика инвестиционной компании «Феникс-капитал» Евгения Дубогрыза, в 2009 году цены на угольный концентрат марки «Ж» опустятся немного ниже текущего уровня (\$70-80 за т) до \$60-70 за т, а импортный российский концентрат останется на уровне \$95-105 за т. Концентрат марки «К», по прогнозам аналитика, также вряд ли подорожает в долларовом выражении в ближайшее время (сейчас цены на него – \$60-72 за т), его среднегодовая цена на 2009 год прогнозируется в размере \$59 за т.

§ Цены на железорудный концентрат не снизятся ниже \$35-40 за т

По информации «Украинских новостей», эксперты прогнозируют минимальный уровень цен на железорудный концентрат на внутреннем рынке в \$35-40 за т.

Как считает старший аналитик инвестиционно-финансовой группы «Сократ» Дмитрий Хорошун, цены на железорудный концентрат в Украине, в первую очередь, будут зависеть от спроса на металлопродукцию на мировом рынке, а по прогнозам эксперта цены на нее, во всяком случае на полуфабрикаты, в ближайшее время повышаться не будут и, вероятнее всего, даже немного снизятся.

По словам аналитика инвесткомпании Dragon Capital Сергея Гайды, если рассматривать спотовые цены на концентрат, на основе которых «Метинвест» договаривается о ежемесячной цене на продукцию, то в мае-июне

значительного падения не ожидается. Эксперт подчеркнул, что после заключения тройкой ведущих мировых производителей ЖРС годичных контрактов с потребителями (он прогнозирует это в июне) «Метинвест» также вернется к практике заключения годичных контрактов. По его мнению, цена на железорудный концентрат по таким контрактам составит \$55-60 за т.

Старший аналитик инвестиционной компании «Феникс-капитал» Евгений Дубогрыз также считает, что цены на железорудный концентрат на внутреннем рынке практически достигли своего дна и ниже \$40 за т упасть не должны. Он допускает, что если всплеск активности на мировых рынках металлопродукции продлится и осенью, то цены на концентрат на внутреннем рынке могут вернуться к уровню начала весны – \$45-55 за т.

§ В январе-марте экспорт металлопродукции сократился на 26%

По данным Кабинета министров, в январе-марте 2009 года Украина сократила экспорт металлопродукции по сравнению с аналогичным периодом 2008 года на 26% – до 5,9 млн. т. Выручка от этих поставок снизилась на 52% – до \$2,372 млрд. из-за падения цен на металл.

Экспорт горячекатаного плоского проката сократился на 39,5% – до 1,208 млн. т, выручка – на 53,5%, до \$603,5 млн. Цена на него снизилась на 23,3% – до 500 \$ за т.

Экспорт квадратной заготовки сократился на 5,8% – до 2,14 млн. т, в денежном эквиваленте – на 42%, до \$723,8 млн., цена – на 38,4%, до 338 \$ за т.

Экспорт арматуры снизился на 27,1% – до 561,1 тыс. т, выручка – на 53,3%, до \$207,9 млн., цена – на 36%, до \$371.

В январе-марте 2009 года Украина сократила экспорт металла (без труб) в ЕС по сравнению с аналогичным периодом 2008 года на 34,8% – до 915,6 тыс. т. Выручка от этих продаж уменьшилась на 54,9% – до \$436 млн. В том

числе поставки в Италию сократились на 34,1% – до 915,6 тыс. т, в денежном выражении – на 51,9%, до \$141 млн. Экспорт металлопродукции в Болгарию снизился на 45,5% – до 111 тыс. т, в денежном эквиваленте – на 51%, до \$58 млн., в Польшу – на 40,6%, до 96,8 тыс. т, по стоимости – на 60,7%, до \$45 млн.

Украина также сократила экспорт металлопродукции в страны СНГ на 49,9% – до 503,7 тыс. т (на 61,3%, до \$298 млн.). В том числе поставки в РФ упали на 50,5% – до 311,2 тыс. т (на 60%, до \$198 млн.).

Китай возобновил импорт украинского металла и закупил его в январе-марте 2009 года 710,7 тыс. т на \$240 млн.

Наконец, Украина снизила экспорт металла в США на 99,1% – до 1,8 тыс. т (на 97,9%, до \$3 млн.).

§ Российские нефтяники и газовики выступили в защиту украинских труб

Как сообщил «Интерфаксу» источник в одном из профильных ведомств, российские нефтегазовые компании – потребители труб большого диаметра (ТБД) – выступают против возможного сокращения установленной на 2009 год квоты на беспошлинный ввоз в РФ труб из Украины,

«На сегодня украинская трубная продукция занимает 6% российского рынка. Соответственно все разговоры о том, что нефтяникам и газовикам не хватает труб, это все от лукавого. Другое дело, что российских производителей можно пересчитать по пальцам одной руки, поэтому нефтяники и газовики в отсутствие конкуренции опасаются ценовых каверз от наших производителей труб. Возможность закупки этой продукции на Украине – гарантия того, что наши трубные компании будут себя пристойно вести», – пояснил источник.

Россия ввела антидемпинговые пошлины на импорт труб из Украины 29 декабря 2005 года сроком на пять лет – с 31 января 2006 года по 30 января 2011 года. При этом, в рамках специального соглашения пять трубных компаний,

входящих сейчас в холдинг «Интерпайп», получили возможность беспроцентно поставлять в РФ свои трубы в рамках квот.

§ Ирак будет закупать украинскую арматуру

Украино-Иракская коммерческая палата (УИКП) начинает закупку арматуры у украинских производителей в рамках подписанного с Украинской строительной ассоциацией (УСА) меморандума о взаимопонимании и сотрудничестве двух стран в сфере строительства и поставок строительных материалов из Украины в Ирак.

Как уточнили в пресс-службе УСА, речь идет о прямой поставке 10 тыс. т арматуры, заказ на которую в настоящее время обрабатывается. При этом не сообщается, кто выступает поставщиком данной продукции.

В подписанном между организациями меморандуме отмечается, что УИКП является ведущим представителем в развитии торгово-экономического сотрудничества между Ираком и Украиной, а УСА – ведущим поставщиком через УИКП услуг украинских компаний по девелопменту и строительству в Ираке.

§ УГМК остановила строительство завода в Тюмени

По информации «Взгляд.Ру», Уральская горно-металлургическая компания (УГМК) заморозила строительство металлургического завода в Тюмени. Как пишет издание, информацию об остановке строительства и необходимости дополнительного финансирования сообщил гендиректор компании Андрей Козицын.

Возобновление проекта возможно только в случае выделения из инвестиционного фонда 6 млрд. рублей на проект – сама компания готова вложить только 9 млрд. рублей. Но эксперты сомневаются, что медная компания получит господдержку на непрофильный проект.

Строительство металлургического завода в Тюмени мощностью 550 тыс. т

стали УГМК начала в июле 2008 года. Конечной продукцией должны были стать круглый прокат диаметром от 15 до 42 мм и арматура. Запуск завода был намечен на 2010 год.

§ В России спрос на сталь сократится на 25%

Как сообщает Metalbulletin.ru со ссылкой на заявление Андрея Лаптева, руководителя отдела стратегического планирования «Северстали», в 2009 году внутренний спрос на сталь в России снизится на 25%.

Основная причина падения спроса на сталь – проблемы в автомобильном (где производство автомобилей и автобусов сократилось на 70%) и строительном секторах.

«Но мы ожидаем, что стальное потребление в России восстановится во второй половине 2009 года», – сказал Андрей Лаптев.

§ Беларусь ищет инвесторов для разработки железорудных месторождений

По информации сайта miningexpo, правительство Беларуси объявило конкурс по передаче в концессию Околовского (Столбцовский район Минской области) и Новоселковского (Кореличский район Гродненской области) железорудных месторождений.

Околовское месторождение железистых кварцитов с запасами магнетитовых руд было подготовлено к промышленному освоению в 2008 году. Его запасы оцениваются в 200 млн. т. Содержание железа в руде данного месторождения – около 25%. На базе месторождения возможно строительство ГОКа производительностью 4 млн. т руды и 0,59 млн. т металлургических окатышей в год. Комплексная переработка руды позволит дополнительно получать строительный щебень, строительный песок и другое ценное сырье.

На Новоселковском железорудном месторождении проведена предвари-

тельная разведка. Запасы ильменит-магнетитовых руд оцениваются в 130 млн. т. На базе этого месторождения может быть создан горнодобывающий и перерабатывающий комплекс по производству концентрата, окисленных и металлургических окатышей. Его производительность оценивается в 4 млн. т руды и 0,86 млн. т металлургических окатышей в год.

В соответствии с концессионными условиями, 15% готовой продукции предприятий на базе месторождений должно передаваться безвозмездно белорусской стороне.

Заинтересованность в белорусских месторождениях раньше проявляли «Северсталь» и предприятие из Индии. По прогнозам белорусских чиновников, в конкурсе также примут участие европейские компании.

§ Мировое производство стали сократилось на 23%

По данным Всемирной ассоциации производителей стали (WSA), в первом квартале 2009 года мировое производство стали (учитывает данные по 66 странам) снизилось на 22,8% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года – до 262,8 млн. т. При этом, если не учитывать показатели Китая и Индии, спад в «остальном мире» достиг отметки 39,0%.

В марте выпуск стали составил 92 млн. т, что меньше показателя марта 2008 года на 23,5%. Однако по сравнению с февралем 2009 года производство в марте 2009 года выросло на 8,3%.

В январе-марте 5 стран увеличили объем выплавки стали по сравнению с прошлогодними показателями:

- Белоруссия – рост на 3,4%, до 645 тыс. т
- Куба – на 37,6%, до 91 тыс. т
- Венесуэла – на 19,6%, до 1,141 млн. т
- Иран – на 17,9%, до 2,897 млн. т
- Китай – на 1,4%, до 127,444 млн. т

Страны Азии в январе-марте 2009 года снизили производство стали на 8,5%, до 172,1 млн. т, страны Европейского Союза – на 43,6%, до 30,2 млн. т, Северная Америка – на 52,0%, до 16,6 млн. т.

§ Металлургические ассоциации призвали Китай отказаться от протекционизма

Как сообщает Reuters, восемь металлургических ассоциаций из Европы, Северной и Южной Америки призвали Китай прекратить субсидирование производства стали и отменить прочие меры, которые, по их мнению, дают китайским производителям необоснованные конкурентные преимущества.

В своем совместном заявлении ассоциации высказали мнение, что китайский план развития сталелитейной промышленности и другие меры правительства вредят мировому рынку стали, и призвали КНР снять ограничения на экспорт металлургического сырья, а также ужесточить экологические требования к производителям и тщательнее следить за их выполнением.

§ Японская корпорация Sumitomo построит завод в Индии

Корпорация Sumitomo Metal Industries (SMI), третий по величине производитель стали в Японии, рассматривает различные варианты расширения своего присутствия за границей. В частности, корпорация сообщила, что ведет переговоры о создании совместного предприятия с индийской компанией Bhushan Steel.

Как отметил Ниттин Джохари, директор Bhushan Steel, обе стороны могут вложить до \$1,8 млрд. в строительство металлургического завода в индийском штате Западная Бенгалия.

Согласно предварительным планам, в 2015 году SMI и Bhushan Steel должны запустить металлургический завод, который будет ежегодно производить порядка 3 млн. т стали, или 5% от общего ее выпуска в Индии в 2008 году. В будущем предприятию SMI будет принадлежать 30-40% его акций, остальное – Bhushan Steel. Производство стали предполагается вести доменным способом.

Мировой рынок черных металлов: 16-23 апреля 2009 года

Похоже, сократив объемы выплавки стали на 30-50%, металлургические компании все же смогли снова сбалансировать рынок. Предложение больше не выглядит избыточным, и некоторое оживление спроса на ближневосточном рынке потянуло вверх котировки на длинномерный прокат по всему Старому Свету. Пока более сложная ситуация складывается в секторе плоского проката. Спрос на эту продукцию так и остался низким, и существенного улучшения в ближайшее время не предвидится. Однако производители надеются, что цены на листовую сталь хотя бы перестанут снижаться.

§ Полуфабрикаты

После непродолжительной паузы, взятой на время Пасхи, цены на российские и украинские заготовки снова пошли вверх, достигнув \$350-370 за т FOB. Основным покупателем по-прежнему является Турция, где металлургические компании спешат воспользоваться скачком спроса на арматуру в странах Ближнего Востока, однако и прокатные компании в странах Персидского залива и Восточного Средиземноморья активно пополняют свои запасы полуфабрикатов, опасаясь, что цены скоро поднимутся еще выше.

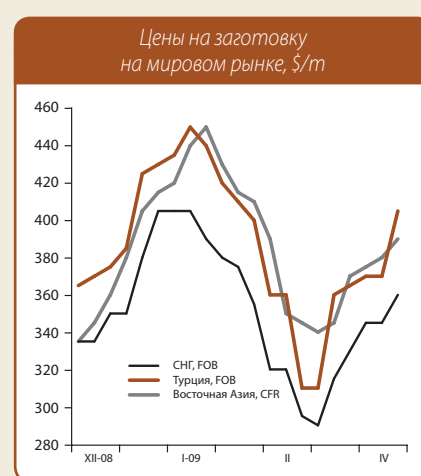
Турецкий рынок заготовок сейчас явно перегрет. Некоторые местные компании взвинтили цены до \$410-430 за т EXW, а прокатчики готовы покупать полуфабрикаты не только в СНГ, но и в странах Западной Европы, по ценам порядка \$380-390 за т CFR. Экспорт заготовок из самой Турции, при этом, незначительный, поскольку большинство потребителей не готовы платить \$400-410 за т FOB, как требуют турки. Впрочем, сами производители признают, что увеличили стоимость заготовок, главным образом, в ответ на подорожание металлолома.

По мнению аналитиков, "потолком" для заготовок в этом цикле станет отметка \$400 за т FOB, выше цены просто не успеют подняться. Многие компании сейчас покупают полуфабрикаты, главным образом, про запас, так что скоро они уйдут с рынка и снова вернуться на него только через несколько недель. Аналогично, скоро должен прекратиться и подъем на региональном рынке длинномерного проката, который, собственно, и питает спрос на заготовки.

Цены мирового рынка на полуфабрикаты		
	9-16.04	16-23.04
Заготовки, \$/т		
Страны СНГ, FOB Балтика/Черное море	335-350	350-370
Турция, FOB	370-380	400-410
Персидский залив, CFR	360-385	370-400
Иран, CFR	370-390	370-400
Китай, вост. провинции, Q235, юаней/т, EXW	2900-3000	2950-3020
Восточная Азия, CFR	365-390	380-400
Слябы, \$/т		
Страны СНГ, FOB Балтика/Черное море	300-320	300-320
Латинская Америка, FOB	300-310	300-310
Восточная Азия, CFR	340-360	340-360
США, импорт, CIF	320-340	320-340

Продолжается рост цен на заготовки и в странах Восточной Азии, но там основной причиной их подорожания является повышение котировок на металлолом. Уровень спроса на полуфабрикаты остается относительно постоянным. Японские компании предлагают заготовки на Тайвань по \$390-395 за т CFR, в странах Юго-Восточной Азии эта продукция часто превышает \$400 за т CFR.

Китай импортирует заготовки мало и неохотно. Цены, предлагаемые российскими поставщиками (\$370-380 за т CFR), выглядят недостаточно привлекательными для покупателей. В середине апреля заготовка Q235 подешевела на местном рынке до около 2900-2950 юаней (\$425-432) за т, так что разница в цене по сравнению с импортом сократилась до минимума. Однако в последнее время стоимость заготовок в Китае подросла на 50-70 юаней за т благодаря подъему на рынке длинномерного проката. Если эта тенденция сохранится на ближайшие две-три недели, китайские компании могут возобновить закупки полуфабрикатов за рубежом.



В то же время, на рынке слябов продолжается спячка, вызванная общей депрессией в секторе плоского проката. Экспортеры сумели остановить снижение цен на полуфабрикаты на уровне \$300-320 за т FOB, но и повысить их пока не удастся. В Китае стоимость индийских слябов не превышает \$340-345 за т CFR, российские котируются по \$350-355 за т CFR, примерно, такие же цены и в других странах Восточной Азии. Американский импорт по-прежнему остается крайне незначительным по объему.

§ Длинномерный прокат

Спрос на арматуру на рынках Ближнего Востока и Северной Африки остается высоким, что позволяет турецким компаниям повышать цены и дальше. Последние предложения в адрес Египта, который остается крупнейшим покупателем в регионе, поступали уже из расчета \$490-500 за т FOB, хотя при поставках в другие страны цены несколько ниже – около \$470-490 за т FOB. Трейдеры из ОАЭ, в свою очередь, заявляют о выставлении заказов на турецкую арматуру по ценам порядка \$465-475 за т CFR.

Вместе с арматурой поднялись в цене и другие виды длинномерного проката. Катанка строительного назначения предлагается турецкими компаниями по \$470-500 за т FOB, крупные заказы на эту продукцию приходят из Саудовской Аравии. Сортовой прокат подорожал до \$490-510 за т FOB, а фасон средних и крупных размеров достигает \$550-580 за т FOB.

Арматура и катанка из СНГ пока подорожали в гораздо меньшей степени. Стоимость этой продукции поднялась только до \$400-410 за т FOB. Экспортеры действуют достаточно осторожно, стремясь, в первую очередь, гарантировать себе определенные объемы заказов. К тому же, спрос в странах Восточного Средиземноморья, куда отправляется значительная часть украинской продукции, увеличился не так сильно. Стоимость украинской арматуры в Сирии или Иране при поставке со склада местными трейдерами, тем временем, составляет около \$510-530 за т, практически не изменившись по сравнению с началом апреля.

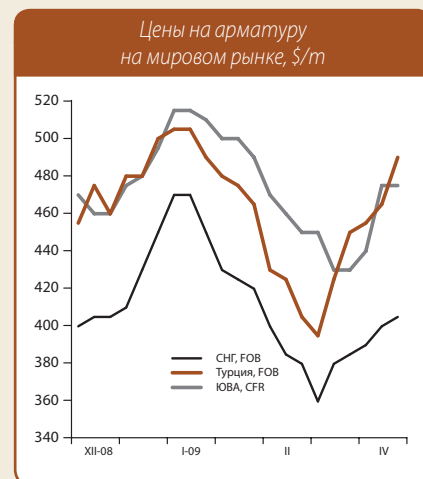
Безусловно, подъем цен на ближневосточном рынке не может быть продолжительным. Реальное увеличение спроса на конструкционную сталь наблюдается, разве что, в Египте, где реализуется широкомасштабная программа жилищного строительства. Интерес к закупкам стальной продукции проявляется также в Ираке, странах Северной Африки. В то же время, в ОАЭ трейдеры, в основном, пополняют запасы. К

Цены мирового рынка на длинномерный прокат		
	2-9.04	9-16.04
Арматура, \$/т		
Страны СНГ, FOB Балтика/Черное море	390-405	395-410
Турция, FOB	450-480	480-500
Южная и Восточная Европа, EXW, €/т	330-350	360-390
Южная и Восточная Европа, импорт, CFR/DAF	390-440	400-460
Зап. Европа, экспортные цены, FOB	440-460	445-465
Персидский залив, CFR	430-460	460-480
Китай, FOB	450-480	450-480
Китай, вост. провинции, HRB335, юаней/т, EXW	3100-3350	3250-3450
Восточная Азия, CFR	450-500	470-510
США, импорт, CIF	475-520	485-520
США, EXW	530-540	530-540
Катанка mesh, \$/т		
Страны СНГ, FOB Балтика/Черное море	390-420	390-420
Турция, FOB	450-460	480-500
Южная и Восточная Европа, импорт, CFR/DAF	420-480	440-490
Персидский залив, CFR	430-480	460-490
Китай, FOB	460-480	460-520
Китай, вост. провинции, Q235, юаней/т, EXW	3150-3400	3200-3550
Восточная Азия, CFR	470-520	480-530
США, импорт, CIF	470-520	485-530
Сортовой прокат, \$/т		
Страны СНГ, FOB Балтика/Черное море	390-425	395-425
Турция, FOB	470-490	490-510
Южная и Восточная Европа, импорт, CFR/DAF	470-520	480-530
Фасонный прокат, \$/т		
Средиземноморье, импорт, CFR	570-630	590-650
Восточная Азия, CFR	500-550	520-580

тому же, местные компании по примеру США требуют, чтобы в строительных проектах, финансируемых за счет государства, применялся только прокат национального производства.

По оценкам трейдеров, интенсивные закупки в странах региона продлятся, максимум, до начала мая, после чего большинство потребителей, накопив запасы, предпочтут выйти из игры. При этом, их возвращение на рынок может затянуться даже до осени. С наступлением летней жары активность в ближневосточной строительной отрасли резко падает, кроме того, в 2009 году Рамадан, в течение которого деловая активность падает до минимума, придется на август.

Повышением цен на Ближнем Востоке активно пользуются европейские компании, взвинтившие котировки на арматуру до 360-390 евро за т EXW. Так как спрос на эту продукцию в регионе остается незначительным и вряд



ли существенно возрастет в обозримом будущем, производители указывают в качестве обоснования подорожание металлолома и импортной арматуры. Правда, при этом, металлургическим компаниям приходится ограничивать объемы выпуска.

В принципе, в странах ЕС еще доступна дешевая продукция из Восточ-

ной Европы. Самые низкие цены – порядка 280 евро за т FOB для арматуры из старых запасов – удерживает Латвия. Стоимость европейской арматуры при поставках в страны Северной Африки поднялась до \$445 за т FOB и более, однако, по словам трейдеров, реальные сделки могут заключаться и по менее высоким ценам.

Резкий подъем произошел в последние дни на китайском рынке. Спрос на конструкционную сталь в стране оживился, металлурги получают все больше заказов в рамках государственной программы развития инфраструктуры, а складские запасы в восточных провинциях сократились к середине апреля до приемлемого уровня. В течение недели большинство предприятий подняли свои котировки

на арматуру и катанку на 150-200 юаней за т. Так, стоимость арматуры HRB335 на наиболее конкурентном шанхайском рынке достигла 3250 юаней (\$476) за т. Правда, на экспортные котировки это пока не повлияло: арматура и катанка с микродобавками бора по-прежнему предлагаются китайскими компаниями по \$450-480 за т FOB.

В целом рынок Восточной Азии довольно вялый. На Тайване, например, местные компании во второй половине апреля несколько понизили стоимость арматуры, вьетнамские металлурги, попытавшиеся поднять внутренние цены, жалуются на засилье более дешевой китайской продукции. В то же время, японские производители повысили экспортные котировки на арматуру на май до \$500-510 за т CFR.

В США обстановка остается по-прежнему неблагоприятной. Спрос низкий, складские запасы еще достаточно велики, чтобы оказывать негативное влияние на объемы закупок. Местные компании предлагают арматуру и низкоуглеродистую катанку по \$530-550 за метрическую т EXW, но некоторые трейдеры распродают старые запасы вообще по \$400-420 за т, а то и дешевле. Импортные котировки на турецкую продукцию понемногу растут в цене, но покупательский интерес к ней очень незначительный. Впрочем, как надеются производители, рынок уже достиг крайней точки спада. В частности, компания Nucor, крупнейший поставщик длинномерного проката в США, оставила свои майские котировки неизменными по сравнению с апрельскими.

§ Листовой прокат

В середине апреля на рынок стали понемногу возвращаться турецкие компании, отсутствовавшие на нем больше двух недель. Складские запасы в стране несколько уменьшились, кроме того, незначительно оживился спрос со стороны национальной промышленности. Украинские горячекатаные рулоны предлагаются в Турцию по \$340-350 за т CFR, российская продукция достигает \$390-400 за т CFR. Кроме того, турецкие компании приобретают не облагаемый пошлинами горячий прокат в Египте и странах ЕС по \$430-440 за т CFR.

Помимо горячекатаных рулонов, украинские компании предлагают в Турцию, страны Средиземноморья и Ближнего Востока толстолистовую сталь. При этом, чтобы получить более-менее приемлемый объем заказов производителям пришлось сократить котировки до минимума. По данным трейдеров, ММК им.Ильича продает толстый лист по \$475-490 за т FOB, а продукция "Донецкстали" со склада порой стоит даже менее \$400 за т FOB.

Помимо Турции, где спрос еще не восстановился, горячий прокат из СНГ активно продвигается на рынках Ближнего Востока, ЕС, Восточной Азии. При

Цены мирового рынка на листовой прокат

	2-9.04	9-16.04
Горячекатаные рулоны, \$/т		
Страны СНГ, FOB Балтика/Черное море	350-390	340-390
Южная и Восточная Европа, EXW, €/т	290-320	290-320
Южная и Восточная Европа, импорт, CFR/DAF	370-440	370-440
Турция, продукция из СНГ, CFR	380-405	350-405
Персидский залив, CFR	370-440	360-450
Китай, FOB	460-480	460-480
Китай, Шанхай, юаней/т, EXW	3100-3300	3150-3320
Китай, импорт из СНГ, CFR	380-410	380-410
Восточная Азия, CFR	380-430	380-430
США, импорт, CIF	440-500	440-500
США, EXW	440-480	440-480
Холоднокатаные рулоны, \$/т		
Страны СНГ, FOB Балтика/Черное море	390-480	390-480
Южная и Восточная Европа, EXW, €/т	375-420	370-420
Южная и Восточная Европа, импорт, CFR/DAF	440-520	440-520
Турция, продукция из СНГ, CFR	415-490	415-490
Персидский залив, CFR	440-540	440-540
Китай, FOB	490-520	480-520
Китай, Шанхай, юаней/т, EXW	3950-4150	4000-4150
Восточная Азия, CFR	450-540	450-520
США, импорт, CIF	500-600	500-580
США, EXW	530-575	530-575
Горячеоцинкованная сталь, 0,5-1 мм, \$/т		
Страны СНГ, FOB Балтика/Черное море	470-550	470-550
Южная и Восточная Европа, EXW, @/т	410-440	410-440
Южная и Восточная Европа, импорт, CFR/DAF	500-600	500-560
Персидский залив, CFR	520-600	520-620
Китай, FOB	520-550	510-550
Китай, Шанхай, юаней/т, EXW	4000-4200	3980-4200
Восточная Азия, CFR	550-620	540-620
США, импорт, CIF	640-720	640-720
США, EXW	680-750	680-750

этом, котировки на украинскую продукцию в странах Леванта и Персидского залива оцениваются на уровне \$360-385 за т CFR, российская, как правило, на \$20-25 за т дороже. Стоимость толстолистовой стали составляет порядка \$480-520 за т CFR. В принципе, объемы закупок в этом регионе невелики из-за спада в производстве труб, для чего, в основном, и приобретаются горячекатаные рулоны, и в строительном секторе, куда идет большая часть импортируемой толстолистовой стали. Кроме того, в регионе довольно высокий уровень конкуренции: возможности сбыта на ближневосточном рынке ищут также египетские и ливийские производители, предлагающие горячий прокат по \$370-400 за т FOB, а в премиум-категории активны компании из Японии и Кореи, продающие свою продукцию по \$460-470 за т CFR.

Большинство ближневосточных компаний не планируют значительных закупок листовой продукции в ближайшие месяцы. По оценкам специалистов, этот рынок начнет восстанавливаться только в сентябре, после завершения Рамадана.

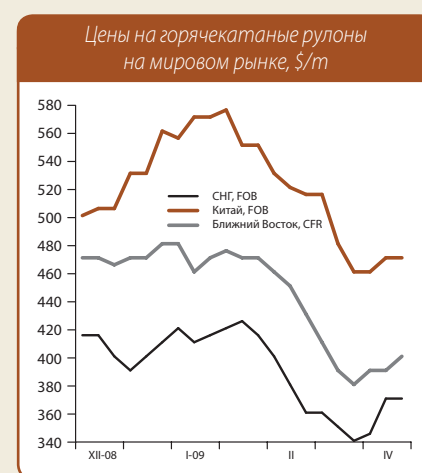
В Европе цены на плоский прокат стабилизировались, а некоторые компании из Северной Европы даже заявляют о возможном повышении в марте. В Южной и Восточной Европе стоимость горячекатаных рулонов местного производства остается в интервале 290-320 евро за т EXW, а экспортеры из СНГ, в основном, предлагают аналогичную продукцию по 300-310 евро за т CRF/DAF. Котировки на холоднокатаные рулоны и толстолистовую сталь находятся, как правило, несколько ниже, а на оцинкованную сталь – несколько выше отметки 400 евро за т.

По мнению аналитика из компании World Steel Dynamics Питера Маркуса, еще в октябре прошлого года предсказавшего 20%-ное падение глобального спроса на сталь, потребность мировой экономики в плоском прокате останется низкой на протяжении всего 2009 года и не восстановится и в 2010 году. Как отмечает Маркус, государственные программы стимулирования

Цены мирового рынка на листовую прокат		
	2-9.04	9-16.04
Толстолистовая сталь коммерческая, \$/т		
Страны СНГ, FOB Балтика/Черное море	450-510	420-510
Южная и Восточная Европа, EXW, €/т	370-450	350-430
Южная и Восточная Европа, импорт, CFR/DAF	470-560	450-550
Турция, продукция из СНГ, CFR	470-520	440-520
Персидский залив, CFR	470-550	460-550
Китай, FOB	480-500	440-500
Восточная Азия, CFR	470-500	450-480
США, импорт, CIF	600-660	600-660
США, EXW	690-750	690-740
Толстолистовая сталь судостроительная \$/т		
Страны СНГ, FOB Балтика/Черное море	500-560	490-550
Южная и Восточная Европа, импорт, CFR/DAF	540-640	530-620
Турция, продукция из СНГ, CFR	520-560	510-550
Китай, FOB	520-580	520-560
Восточная Азия, CFR	560-650	500-600

экономики, принятые в ряде стран, окажут благотворное воздействие, в основном, на длинномерный прокат, а возможное улучшение ситуации на потребительском рынке коснется только автомобилей и бытовой техники. В то же время, кризис в широком спектре промышленных отраслей (производство грузовых и специальных автомобилей, железнодорожных вагонов, судов, оборудования, промышленное строительство) будет продолжаться. В связи с этим Питер Маркус не ожидает заметного роста цен на плоский прокат в ближайшие полтора года и рекомендует металлургам уделить максимум внимания снижению себестоимости.

Пессимистично настроен и президент японской компании JFE Steel Хаджиме Бада. По его мнению, преодоление спада в промышленности может занять при благоприятных условиях от трех до пяти лет, а если американская экономика будет медленно выходить из кризиса, то и больше пяти лет. Между тем, во второй половине апреля японские компании снизили экспортные цены на горячекатаные рулоны до около \$400 за т FOB, а их конкуренты из Кореи и Тайваня – до около \$380-400 за т FOB. Китайская толстолистовая сталь предлагается в Корею по \$430-450 за т FOB, а корейская Posco предлагает свою продукцию тайванским клиентам по \$450



за т CFR. Судостроительная сталь пока предлагается китайскими компаниями дороже \$520 за т FOB, но эксперты прогнозируют на этом рынке самый сильный спад из-за настоящего обвала в региональной судостроительной промышленности, в этом году практически не получавшей новых заказов. Корейские судостроители заявляют о том, что будут добиваться снижения цен на китайский лист до около \$400 за т FOB и требуют аналогичных скидок от японских поставщиков.

В Китае внутренние цены на плоский прокат, тем временем, прекратили скольжение вниз. Некоторые компании даже подняли котировки на 50-100 юаней за т. Правда, в целом уровень спроса остается невысоким, а складские запасы избыточные. Китай продолжает импортировать горячекатаные рулоны

по \$370-390 за т CFR и холоднокатаные по \$450-460 за т CFR, но объемы закупок значительно сократились в последние недели и вряд ли снова увеличатся в ближайшем будущем. Пока что разница в цене между импортным и местным прокатом недостаточно велика, чтобы всерьез заинтересовать трейдеров, рост

же цен на листовую продукцию на китайском рынке, скорее всего, будет довольно умеренным.

В США ситуация на рынке плоского проката стабилизировалась, по крайней мере, цены прекратили падать. Уровень складских запасов постепенно снижается, так что американские металлурги

надеются, что через несколько недель торговые компании возобновят закупки. Стоимость горячекатаных рулонов составляет в США около \$440-485 за т EXW, толстолистовой стали A36 – \$690-745 за т EXW. Как полагают местные аналитики, эти цены останутся и в первой половине мая.

§ Металлолом, чугун

Турецкие сталелитейные компании по-прежнему активно покупают металлолом, наращивая выпуск готовой продукции для поставок в Египет и другие страны Ближнего Востока. Благодаря этому цены на лом продолжают идти вверх. Американский материал HMS № 1&2 (80:20) достиг отметки \$250 за т CFR, а российские трейдеры довели стоимость лома АЗ до \$250-255 за т CFR.

Скорее всего, подъем на рынке металлолома будет непродолжительным и завершится, как только сократится экспорт турецкой арматуры, но пока что поставщики могут рассчитывать на солидные объемы сбыта. Помимо Турции, высокий спрос наблюдается и в странах Азии со стороны Кореи, Китая, Тайваня, Индии, Вьетнама, а цены на американский лом HMS № 1&2 и японский H2 также достигли там \$250 за т CFR.

Сложившаяся благоприятная ситуация вызвала настоящий ажиотаж в США, где внутренний спрос на лом в апреле был почти нулевым, а цены на HMS № 1 упали до \$155-165 за длинную т (1016 кг) с доставкой – самого низкого уровня за последние без малого шесть лет. Увеличения объема заказов со стороны американских металлургических компаний нет и сейчас, но зато трейдеры отправляют большие партии лома в порты, где можно получить порядка \$170-180 за длинную т. По оценкам местных экспертов, в мае лом

в США должен подорожать на \$10-15 за длинную т, а обострение конкуренции с экспортерами должно вернуть на рынок национальных потребителей. Правда, как представляется, в мае резко сократится спрос на металлолом на мировом рынке, так что трейдерам вряд ли можно рассчитывать на существенный выигрыш.

Оживление на рынке лома способствовало и повышению цен на товарный чугун. Наиболее решительно действуют бразильские компании, увеличившие стоимость своей продукции до \$240-250 за т FOB по сравнению с \$210-230 за т в конце первой половины апреля. Правда, азиатские потребители пока не готовы покупать чугун по \$270-275 за т CFR, как предлагают поставщики, так что спрос в Азии в последнее время упал.

§ Ферросплавы

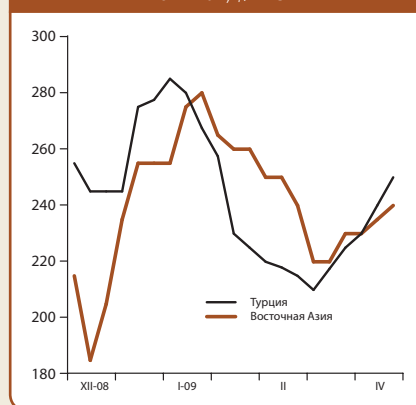
Стоимость массовых ферросплавов на мировом рынке продолжает по-

нижаться вследствие глубокого спада в металлургической отрасли ЕС, США, Японии – тех стран и регионов, которые являются крупными импортерами этой

продукции. Кроме того, производители ферросплавов в состоянии идти на уступки своим клиентам благодаря удешевлению марганцевой руды. В сере-

Цены мирового рынка на металлолом и чугун		
	9-16.04	16-23.04
Металлолом, \$/т		
Турция, российский/украинский 3А, CFR	225-235	245-255
Турция, американский HMS № 1&2 (80:20), CFR	230-242	240-250
Турция, европейский HMS № 1&2 (70:30), CFR	220-235	240-245
Турция, шредированный, CFR	235-245	250-255
Италия, HMS № 1 с доставкой на завод, €/т	165-180	170-180
Восточная Азия, американский HMS № 1&2 (80:20), CFR	225-240	230-250
Япония, H2, FOB	210-230	215-235
США, HMS № 1 с доставкой на завод, \$/длинную т	155-165	155-165
Товарный чугун, \$/т		
Страны СНГ, FOB Балтика/Черное море	210-255	220-255
Бразилия, FOB	220-230	230-250
Южная и Восточная Европа, импорт, CFR/DAF	260-290	260-290
Восточная Азия, CFR	255-275	260-275
США, импорт, CIF	230-250	230-250

Цены на металлолом на мировом рынке, HMS № 1&2, \$/м CFR



В Европе ситуация остается более стабильной. Региональные потребители приняли недавнее повышение цен на российский материал до \$230-255 за т FOB. Уровень спроса не очень высокий, но относительно стабильный и, очевидно, останется таковым и впредь.

дине апреля стоимость этого материала составляла не более \$5,30–5,80 за mtu (10 кг марганца, содержащегося в концентрате).

Цены на высокоуглеродистый ферромарганец в США и Европе сократились до самого низкого уровня более чем за два года. На американском рынке некоторые сделки по поставкам во втором квартале заключались из расчета менее \$900 за длинную т с доставкой. Украинский ферромарганец котируется на европейском рынке дешевле \$850 за

т CFR, а потребители стремятся сбивать цены до около \$800 за т.

В Китае, по прогнозам национальной ассоциации производителей ферросплавов, выпуск этой продукции в текущем году составит 14–15 млн. т, что на 18–23% меньше, чем в прошлом. Внутренний спрос на ферросплавы в стране, в принципе, достаточно высокий, но китайская продукция неконкурентоспособна за рубежом, теряя позиции под напором конкурентов из Индии и Казахстана. За первые два месяца 2009 года Китай

экспортировал только 177 тыс. т ферросплавов, что более чем втрое уступает показателям аналогичного периода годичной давности. Более того, в январе-феврале Китай стал нетто-импортером ферросплавов, и хотя большая часть закупок приходится на феррохром, производители ферросилиция и марганцевой продукции обратились к правительству с просьбой о помощи, заявляя о необходимости введения импортных пошлин и стимулирования экспорта. Власти пока не отреагировали на этот призыв.

§ Коксующийся уголь, кокс

На мировом рынке коксующегося угля завершился процесс определения цен на текущий финансовый год, стартовавший 1 апреля. Японская компания Nippon Steel установила очередной эталон, заключив контракт на закупку австралийского полукоксующегося угля по \$80–85 за т FOB, что на 67% меньше, чем в прошлом году и с учетом расходов на доставку примерно соответствует цене 2007 года.

Правда, по оценкам некоторых аналитиков, спотовый рынок коксующегося угля может в скором времени получить поддержку со стороны Китая. В первом квартале 2009 году КНР стала нетто-импортером угля, причем, местные компании охотно приобретали коксующийся уголь за рубежом из-за разницы цен. Стоимость этого материала по импорту составляла в начале апреля около \$130 за т CIF, тогда как китайские угольщики продавали его, примерно, по 1000 юаней (\$146) за т EXW.

Китайская коксохимическая отрасль переживает острый кризис. Многие компании сократили или вовсе прекратили выпуск, объем неиспользуемых мощностей оценивается, примерно, в 100 млн. т в год. При этом, за первые два месяца 2009 года Китай экспортировал около 100 тыс. т кокса, что более чем в 13 раз уступает прошлогодним показателям. Стоимость материала с 12,5%-ной зольностью составляла в 20-х числах апреля \$400–430 за т FOB, что, примерно, на \$20 за т меньше, чем в начале месяца.

§ Железная руда

Сообщение о том, что в первом квартале 2009 года Китай импортировал рекордные 131,5 млн. т железорудного сырья, что на 18,5% больше, чем в аналогичный период прошлого года, явно повысили шансы поставщиков на относительно благополучный для них исход переговоров о ценах на текущий финансовый год. Ряд экспертов считают, что стоимость руды уменьшится на 30% по сравнению с 2008/2009 годом, причем, компромисс будет достигнут уже в мае.

Против этого возражают китайские металлургические компании, заявляющие, что при нынешних затратах на сы-

рье выплавка стали в стране убыточна для большинства предприятий. По их мнению, цены на ЖРС должны вернуться на уровень 2007 года, т.е. сократиться не менее чем на 40%.

Между тем, после широкомасштабных закупок в первом квартале китайские компании уменьшили импорт руды. Стоимость австралийского сырья на спотовом рынке упала до около \$65–66 за т CIF Китай, а индийского 63,5%-ного концентрата — до \$60–62 за т CIF, что, примерно, на 35% ниже уровня годовых контрактов. Не удивительно, что китайцы предпочитают покупать спотовую руду, сократив до минимума закупки по долгосрочным контрактам.

Бразильская компания Vale в ответ начала предоставлять своим постоянным клиентам 20%-ную скидку по отношению ко все еще действующей прошлогодней контрактной цене. По словам представителей компании, руда должна как раз подешеветь на 20%, так что новые котировки как раз соответствуют рыночным условиям. Правда, в начале месяца китайцы потребовали от железорудных компаний 40%-ного понижения цен по действующим контрактам, так что, как признает Vale, ее предложение принято не всеми покупателями и обсуждается с ними в индивидуальном порядке.

Виталий Шимкович

Мировое производство необработанной стали в первом квартале 2009 года, тыс. т

	Производство				Изменение 2009/2008	
	Февраль	Март	I квартал 2009 г.	I квартал 2008 г.	%	тыс. т
Австрия	349	360	1125	1956	-42,5	-831
Бельгия	235	420	895	2954	-69,7	-2059
Болгария	55	62	177	340	-47,9	-163
Великобритания	650	749	2066	3580	-42,3	-1514
Венгрия	101	96	276	547	-49,5	-271
Германия	2545	2100	7308	12066	-39,4	-4758
Греция	178	180	498	673	-26,0	-175
Испания	935	1089	2793	4599	-39,3	-1806
Италия	1671	1651	4914	8494	-42,1	-3580
Люксембург	159	175	508	805	-36,9	-297
Нидерланды	320	352	960	1938	-50,5	-978
Польша	483	540	1515	2594	-41,6	-1079
Румыния	160	170	500	1586	-68,5	-1086
Словакия	301	307	769	1332	-42,3	-563
Словения	43	45	124	174	-28,7	-50
Финляндия	158	223	576	1190	-51,6	-614
Франция	1025	1054	2936	4870	-39,7	-1934
Чехия	337	323	1034	1812	-42,9	-778
Швеция	211	251	724	1508	-52,0	-784
Прочие страны ЕС (27)	155	152	492	482	2,1	10
ЕС (27 стран), всего	10071	10300	30192	53500	-43,6	-23308
Босния и Герцеговина	46	30	94	160	-41,3	-66
Македония	26	31	72	96	-25,0	-24
Норвегия	48	51	144	171	-15,8	-27
Сербия	68	81	193	497	-61,2	-304
Турция	1701	1834	5474	6890	-20,6	-1416
Хорватия	3	3	13	16	-18,8	-3
Швейцария	76	80	256	367	-30,2	-111
Остальная Европа, всего	1968	2109	6245	8196	-23,8	-1951
Беларусь	230	205	613	617	-0,6	-4
Казахстан	292	305	865	971	-10,9	-106
Молдова	45	50	123	244	-49,6	-121
Россия	4332	4627	12888	19206	-32,9	-6318
Узбекистан	48	52	151	163	-7,4	-12
Украина	2317	2380	6820	11001	-38,0	-4181
СНГ (6 стран), всего	7264	7619	21460	32202	-33,4	-10742
Гватемала	0	0	30	85	-64,7	-55
Канада	590	640	1870	4355	-57,1	-2485
Куба	30	30	80	74	8,1	6
Мексика	810	800	2420	4500	-46,2	-2080
Сальвадор	2	2	6	18	-66,7	-12
США	3952	4063	12097	25367	-52,3	-13270
Тринидад и Тобаго	31	35	81	110	-26,4	-29
Северная Америка, всего	5415	5570	16554	34511	-52,0	-17957
Аргентина	257	257	798	1368	-41,7	-570
Бразилия	1654	1731	5002	8641	-42,1	-3639
Венесуэла	380	380	1060	1285	-17,5	-225
Колумбия	93	95	248	315	-21,3	-67
Парагвай	5	5	15	19	-21,1	-4
Перу	90	90	260	277	-6,1	-17
Уругвай	6	5	18	19	-5,3	-1
Чили	63	70	193	435	-55,6	-242
Эквадор	7	7	21	21	0,0	0
Южная Америка, всего	2554	2640	7613	12379	-38,5	-4766

Мировое производство необработанной стали в первом квартале 2009 года, тыс. т

	Производство				Изменение 2009/2008	
	Февраль	Март	I квартал 2009 г.	I квартал 2008 г.	%	тыс. т
Алжир	25	30	73	203	-64,0	-130
Египет	390	443	1276	1793	-28,8	-517
Ливия	100	105	298	323	-7,7	-25
Марокко	44	26	111	120	-7,5	-9
ЮАР	552	600	1624	2220	-26,8	-596
Африка, всего	1112	1203	3382	4658	-27,4	-1276
Иран	947	1000	2897	2481	16,8	416
Катар	82	90	248	336	-26,2	-88
Саудовская Аравия	310	428	939	1277	-26,5	-338
Ближний Восток, всего	1338	1518	4083	4094	-0,3	-11
Индия	4100	4500	13170	14299	-7,9	-1129
Китай	40422	45101	126715	124316	1,9	2399
Тайвань	1400	1400	4200	5520	-23,9	-1320
Южная Корея	3236	3704	10457	13206	-20,8	-2749
Япония	5479	5742	17599	30840	-42,9	-13241
Азия, всего	54637	60447	172142	188181	-8,5	-16039
Австралия	277	238	952	2128	-55,3	-1176
Новая Зеландия	61	61	198	203	-2,5	-5
Океания, всего	338	299	1150	2332	-50,7	-1182
Итого	84698	91705	262823	340052	-22,7	-77229
Итого, без Китая	44276	46604	136108	215736	-36,9	-79628
Итого, без Индии и Китая	40176	42104	122938	201437	-39,0	-78499

Примечание: на данные страны в 2004 году приходилось около 98% мирового производства стали

Источник: IISI